

BANCO CENTRAL DEL ECUADOR

ESTUDIOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Agosto 2007

ESTADOS UNIDOS: Posicionamiento en el Primer Socio Comercial

No 8



ESTUDIOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL.

La Dirección General de Estudios del Banco Central del Ecuador pone a consideración de sus usuarios el octavo documento de la serie denominada "**Estudios del Comercio Internacional**", el cual pretende analizar posibles mercados de exportación para los productos ecuatorianos. La realización de estos estudios se hace necesaria para la economía del Ecuador, dado que las relaciones comerciales del país con el mundo, son importantes para el crecimiento económico debido al reducido mercado interno y a las potenciales ganancias que ofrece el comercio internacional a través de la especialización.

Estos estudios se basan en dos puntos fundamentales. El primero en el análisis de nuevos mercados de exportación o de mercados existentes; y el segundo, en el análisis de productos exportables hacia estos mercados.

Los Estudios del Comercio Internacional tienen como objetivo, por tanto, realizar una investigación sobre las oportunidades de comercio que tendría el Ecuador en nuevos mercados (países o regiones o, en los ya existentes).

Para cumplir este propósito el documento aborda los siguientes aspectos:

- Evolución de la balanza comercial,
- Concentración de las exportaciones,
- Dinámica de las principales partidas de exportación,
- Las preferencias arancelarias,
- Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones,
- Importaciones clasificadas por destino económico,
- Partidas con mayor posicionamiento en el mercado del socio comercial,
- Productos más demandados a nivel mundial por el socio comercial,
- Partidas con mayor potencial exportador en el mercado del socio comercial y;
- Dinamismo de la demanda de los bienes exportados ecuatorianos hacia dicho destino.

El análisis de los aspectos antes mencionados, determina cuáles son las relaciones comerciales del Ecuador con el mercado elegido, muestra la evolución del comercio entre los dos mercados y presenta la situación de los productos de exportación en el mercado seleccionado.



RESUMEN EJECUTIVO

- Aumentó importancia de EE.UU. como principal social comercial de Ecuador: las exportaciones de Ecuador a los EE.UU. representaron 39.9% del total de exportaciones ecuatorianas en 2002 y 53.4% en 2006.
- Persiste alta concentración de exportaciones ecuatorianas en el mercado norteamericano: entre el año 2002 y 2006, las **10 principales partidas de exportación**, concentraron 88.9% y 94.4% del total de exportaciones del país hacia los EE.UU., respectivamente. Las *exportaciones petroleras* concentraron 46.7% y 77.1% del total de exportaciones en igual período.
- Las exportaciones de mayor crecimiento entre 2002 y 2006 a Estados Unidos fueron: “los demás: barras y perfiles de aluminio”, con un crecimiento promedio anual de 83.4%, le siguen “petróleo crudo” (54.2%), “derivados de petróleo” (26.9%) y “camarones” (16.1%).
- Un 99.9% de las exportaciones entra al mercado norteamericano con preferencias arancelarias, ya sea bajo los regímenes ATPDEA y/o SGP, o porque el arancel de Nación Más Favorecida (NMF) de la OMC es igual a cero.
- Si el Ecuador no hubiera recibido las preferencias arancelarias ATPDEA en 2006, se hubieran tenido que pagar USD 19.5 millones en 2006. De acuerdo a estimaciones del Observatorio de Comercio Exterior se tendría que pagar USD 35 millones en 2007. Los productos beneficiarios del ATPDEA presentan una alta concentración en el mercado norteamericano, entre los más importantes tenemos: “flores”, “guayabas y mangos”, “coliflor y brócoli”, “piñas”, “limones y limas” y “fresas”.
- Si el gobierno decidiera compensar, a los exportadores, el aumento en el pago de aranceles, por concepto de la no renovación del ATPDEA, se deberá considerar que este mecanismo de compensación no afecte las normas de la OMC, sobre el Acuerdo sobre la Agricultura en el caso de los productos agrícolas; y el Acuerdo de Subvenciones y Medidas Compensatorias para los demás productos.
- El Ecuador exportó a los EE.UU. fundamentalmente bienes primarios, rubro que comprendió el 92.7% del total del valor exportado en 2006; e importó fundamentalmente manufacturas basadas en recursos naturales y manufacturas de tecnología media que comprendieron el 68.6% del total del valor importado en el año 2006.
- Los productos ecuatorianos que tuvieron mayor participación en las importaciones realizadas por EE.UU. (total de importaciones) en 2005, fueron: “formas para sombreros”, “atunes blancos”, “flores” “desvainadas”, “las demás hortalizas”, “palmitos”, “banano” y “madera virola”.
- Productos con potencial para ser exportados a EE.UU. son: “madera de coníferas”, “los demás pescados congelados”, “sandía”, “semillas de comino”, “los demás moluscos”, “especies sin triturar”, “algas”, “azúcar de caña” y “alcohol etílico”.



ESTADOS UNIDOS: Posicionamiento en el Primer Socio Comercial.

(A) Introducción.

Los EE.UU. se ha consolidado como la nación más grande del mundo desde el punto de vista económico. Su Producto Interno Bruto (PIB), alcanzó tasas de crecimiento anuales superiores al 2.8% durante el período 2002 - 2007. El PIB de los EE.UU., en términos nominales, pasó de USD 10,470 miles de millones en 2002, a USD 13,244 miles de millones en 2006¹. Para los años 2006 y 2007, el PIB de los EE.UU. creció en 3.3% y se estima crecerá 2.2%, respectivamente.

Por otro lado, su población ha crecido en promedio a tasas anuales de 1.0%, entre 2002 y 2006, alcanzando 299 millones de personas en 2006. En consecuencia, el producto per cápita pasó de USD 36,311 en el año 2002, a USD 44,190 en el año 2006².

La Inversión Extranjera Directa (IED) hacia los EE.UU. llegó a USD 183 miles de millones en 2006³, lo que equivale a un crecimiento de 67.2% respecto del 2005 (USD 109 miles de millones); en este sentido, los EE.UU. es uno de los mayores receptores de IED en el mundo.

Las exportaciones e importaciones totales ascendieron, en 2006, a USD 1,037 miles de millones FOB y USD 1,861 miles de millones FOB, respectivamente, con lo que los EE.UU. presenta un déficit comercial de USD 758 miles de millones para ese año. Los EE.UU. es el segundo exportador y el primer importador mundial en el año 2006, excluyendo el comercio intraindustrial⁴ de Europa. En términos de tasas anuales de crecimiento, estas variables crecieron en 14.4% y 10.7%, respectivamente.⁵

Las relaciones comerciales de Ecuador con los EE.UU. se han desarrollado dentro del esquema del Sistema Andino de Preferencias (ATPDEA) y del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), los dos sistemas son otorgados de forma unilateral por parte de los EE.UU. al país. El ATPDEA se encontrará vigente hasta febrero del 2008 y el SGP hasta finales del mismo año.

Los EE.UU. ingresó a la OMC el 1 de enero de 1995; el último informe sobre la política comercial de este país se produjo el 24 de marzo del 2006. Dicho informe muestra que los promedios simples de aranceles ad valorem para el 2006 fueron: 3.5% para todos los productos, 5.3% para los bienes agrícolas y 3.3% para los bienes no agrícolas. La consolidación arancelaria⁶ es del 100% de las partidas.⁷

(B) Evolución de la Balanza Comercial.

La importancia cuantitativa del mercado norteamericano como destino de las exportaciones ecuatorianas y como país de procedencia de las importaciones es notable. Así, en el año 2006, las exportaciones de Ecuador a los EE.UU. representaron 53.4% del total de exportaciones ecuatorianas. Por su parte, las importaciones desde los EE.UU. constituyeron 23.2% de las importaciones totales realizadas por Ecuador para ese mismo año.

¹ Datos del Fondo Monetario Internacional.

² Ídem nota 2.

³ Dato del Bureau of Economic Analysis.

⁴ Comercio Intra Industrial se refiere al comercio que se realiza entre los miembros de la UE.

⁵ Dato tomado U.S. Census Bureau.

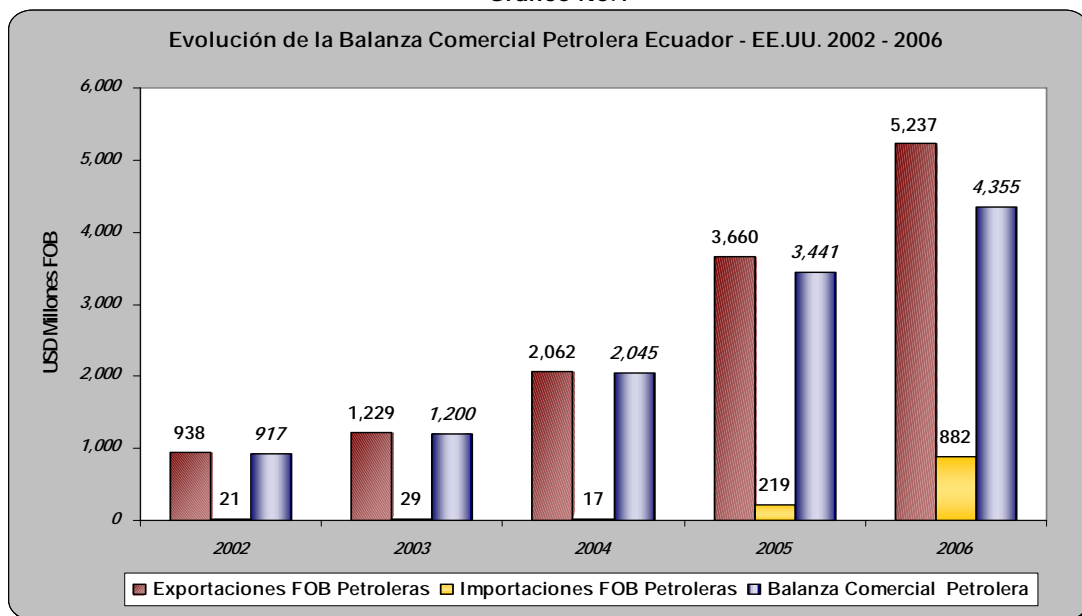
⁶ La consolidación arancelaria es el máximo arancel que puede aplicar un miembro dentro de la OMC.

⁷ Ver anexo No.1 sobre aranceles por grupo de productos. Fuente Organización Mundial de Comercio (OMC). Los datos de La OMC sobre el Ecuador se encuentran en ediciones anteriores de los Estudios.



Durante el período analizado (2002-2006), como se observa en el Gráfico No.1, el saldo de la balanza comercial petrolera⁸ del Ecuador con los EE.UU. ha sido positivo para todo el período. Se observa además un elevado crecimiento de las exportaciones petroleras a partir del año 2004, y un crecimiento substancial de las importaciones de este bien desde el año 2005.

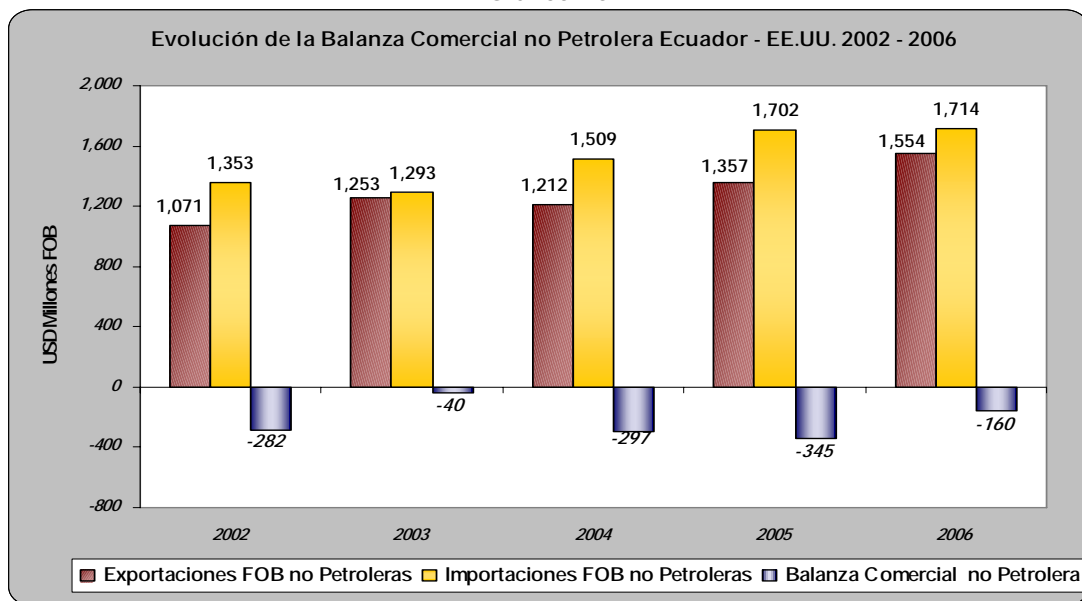
Gráfico No.1



Fuente: Banco Central del Ecuador

A su vez, como se observa en el Gráfico No.2, el saldo de la balanza comercial no petrolera del Ecuador con los EE.UU. ha sido deficitaria para todo el período. Se subraya además un sostenido crecimiento de las exportaciones no petroleras a partir del año 2005, y un crecimiento de las importaciones no petroleras desde el año 2004.

Gráfico No.2



Fuente: Banco Central del Ecuador

⁸ Se define como petrolera a los grupos de partidas 2709, 2710 y 2711.

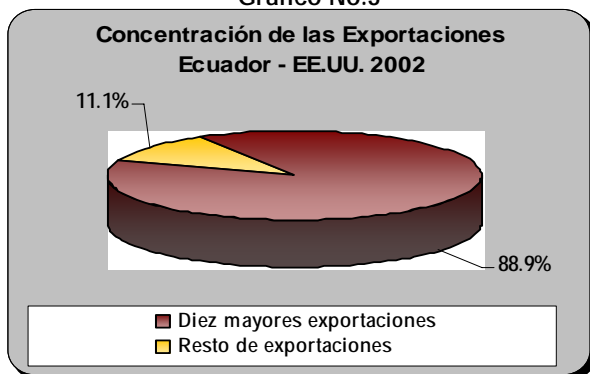


Ecuador exporta a los EE.UU. fundamentalmente productos con un bajo nivel de valor agregado, de hecho, son bienes primarios (por ejemplo, "petróleo crudo", "banano", "camarones" y "flores"); mientras que las importaciones que realiza desde los EE.UU. son diversificadas y se encuentran compuestas por manufacturas de alta tecnología ("aparatos emisores", "unidades de entrada y salida" y "partes para computadoras").

(C) Concentración de las Exportaciones.

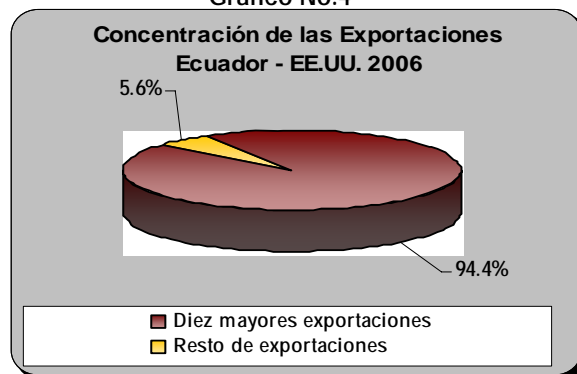
Las exportaciones de Ecuador a los EE.UU. se encuentran fuertemente concentradas en pocos productos: entre el año 2002 y 2006, las 10 principales partidas de exportación, concentraron 88.9% y 94.4% del total de exportaciones del país hacia los EE.UU., respectivamente (ver Gráfico No.3 y No.4). Adicionalmente, las **exportaciones petroleras** concentraron **46.7% y 77.1%** del total de exportaciones hacia este país en el año 2002 y 2006, respectivamente.

Gráfico No.3



Fuente: Banco Central del Ecuador

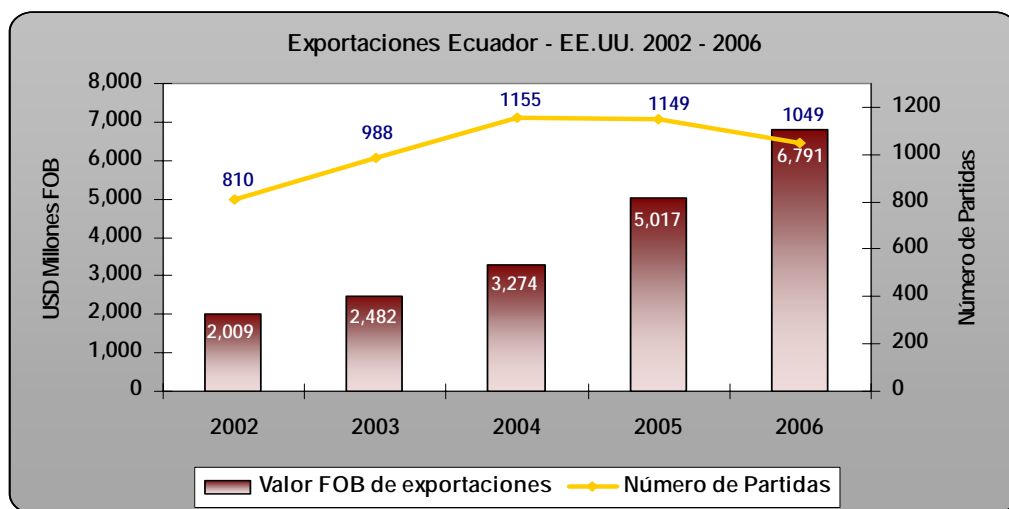
Gráfico No.4



Fuente: Banco Central del Ecuador

En el 2002, como se observa en el Gráfico No.5, se exportaron en total, 659 partidas;⁹ 222 de ellas superaron un valor anual de USD 50 mil. En el 2006, en cambio, se exportaron 1049 partidas, y de éstas sólo 263 superaron el mencionado monto.

Gráfico No.5



Fuente: Banco Central del Ecuador

⁹ A nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado.



Existen 277 partidas que se dejaron de exportar hacia los EE.UU. entre 2002 y 2006; de éstas, la partida de mayor volumen corresponde a "tableros de madera", cuyo monto de exportación fue de USD 2.6 millones FOB, lo que representó 0.13 % del total de exportaciones hacia el mercado norteamericano, en el año 2002.

Por el contrario, existen 517 nuevas partidas que no se exportaron en 2002 y sí en 2006. De ellas, la partida más importante en términos de volumen exportado corresponde a "mezclas que contengan derivados hidrocarburos", con un monto de exportación de USD 27.6 millones FOB, lo que en 2006 equivalió a 0.41% del total de exportaciones que realizó Ecuador a los EE.UU.

En el Cuadro No.1 se presenta las nuevas y más importantes exportaciones de Ecuador a los EE.UU.¹⁰.

Cuadro No.1

NUEVAS EXPORTACIONES ECUADOR - EE.UU. 2002 - 2006				
USD miles FOB				
SA 2002	Descripción	X FOB 2006	Participación Porcentual en el total de las X Ecuador - EE.UU. 2006	Participación Acumulada
382490	Los demás: Mezclas que contengan derivados de hidrocarburos	27,629	0.41%	0.41%
382370	Alcoholes grasos industriales	7,907	0.12%	0.52%
611511	Medias de fibras sintéticas	2,838	0.04%	0.57%
200540	Guisantes (arvejas, chícharos)	2,708	0.04%	0.60%
760421	Perfiles huecos de aluminio	1,699	0.03%	0.63%
820719	Útiles de metal común	1,313	0.02%	0.65%
200559	Las demás preparados o conservas de hortalizas	536	0.01%	0.66%
071332	Frijoles (fréjoles, porotos, alubias, judías)	440	0.01%	0.66%
841370	Las demás bombas centrífugas	439	0.01%	0.67%
200819	Los demás conservas de frutas	409	0.01%	0.68%
722870	Perfiles huecos de acero	398	0.01%	0.68%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Estas cifras dan cuenta de una escasa diversificación de las exportaciones del Ecuador hacia los EE.UU., puesto que no se presentan un incremento importante del número de partidas exportados con montos sustanciales.

(D) Dinámica de las Principales Partidas de Exportación Ecuatorianas hacia los EE.UU.¹¹

En primer lugar hay que señalar que una de las principales partidas exportadas por Ecuador a los EE.UU., cual es el producto "atún" presentó un decrecimiento de 5.4% durante el período 2002-2006 (ver Gráfico No.6). Las exportaciones de "los demás: barras y perfiles de aluminio" son las más dinámicas, con un crecimiento promedio anual, para el período 2002 – 2006, de 83.4%.

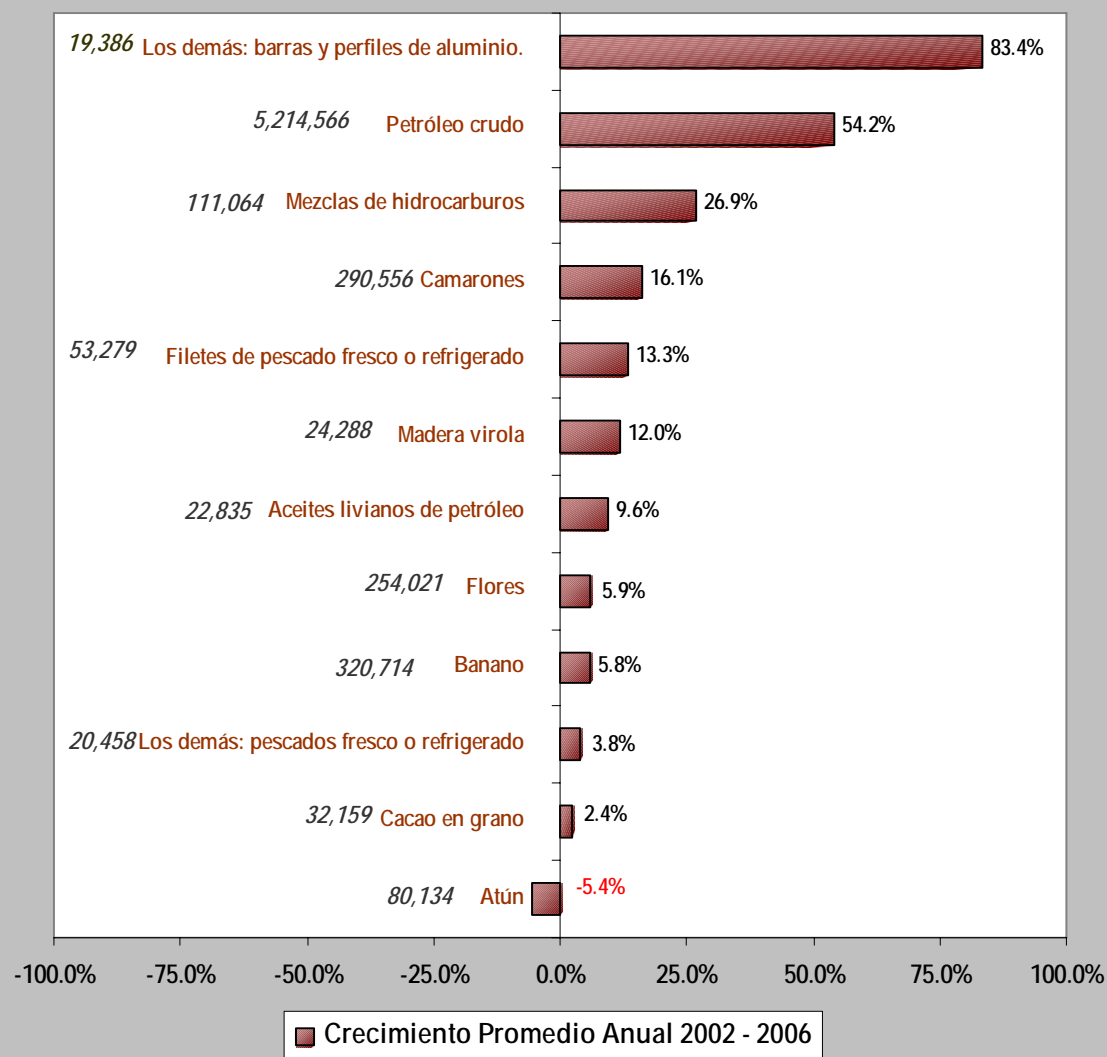
¹⁰ Exportaciones que no habían en 2002 y sí en el 2006.

¹¹ Las principales partidas de exportación se determinan a través de la participación de éstas en el total de las exportaciones que se realizaron en el año 2006. A su vez, el *dinamismo* de las principales partidas de exportación ecuatorianas se determinó mediante la evaluación de su ritmo de crecimiento promedio anual para el período 2002 – 2006.



Gráfico No.6

Dinamismo de las Principales Exportaciones Ecuatorianas del año 2006
hacia EE.UU.

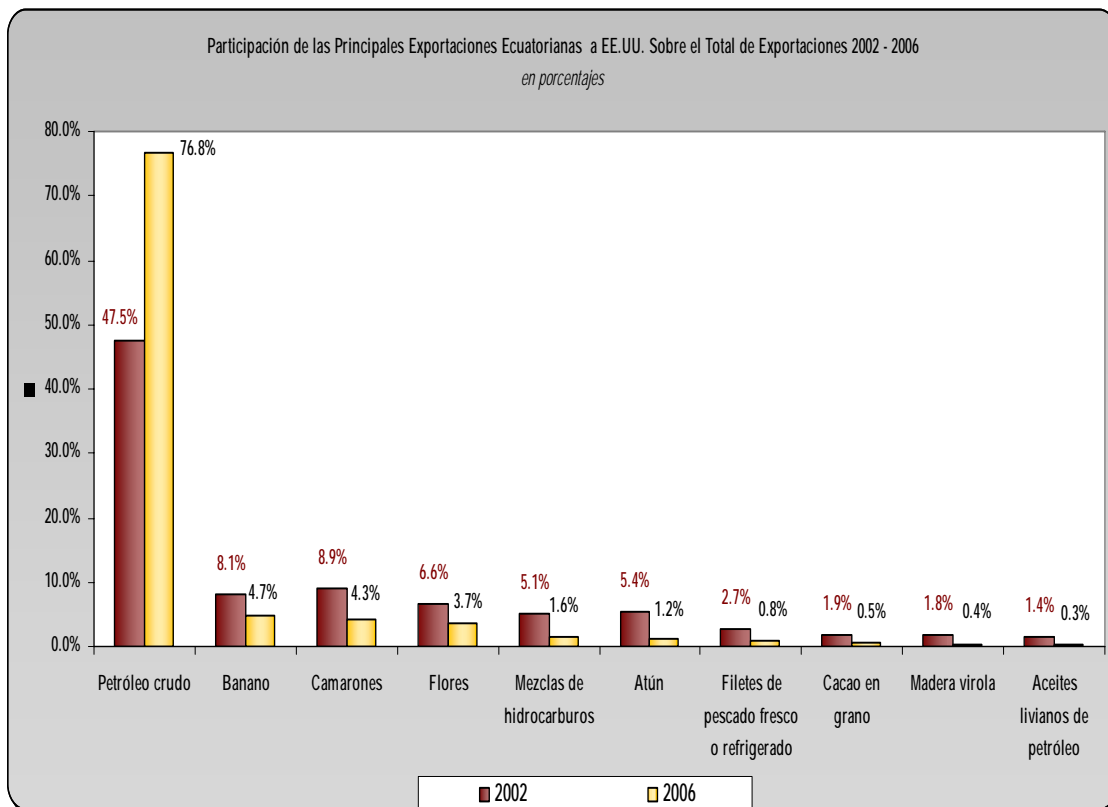


* Los valores junto a los nombres corresponden al valor de las exportaciones en USD miles FOB en 2006.
Fuente: Banco Central del Ecuador

En cuanto a la participación respecto del total de exportaciones hacia los EE.UU., solo el producto "petróleo crudo", muestra crecimiento en su participación, para el período 2002 – 2006 (ver Gráfico No. 7). Todo el resto de las principales partidas por el contrario, perdieron participación durante el mismo período. Este conjunto de productos representó el 94.3% del total de exportaciones de Ecuador a EE.UU. en 2006.



Gráfico No.7



Fuente: Banco Central del Ecuador

(E) Las Preferencias Arancelarias.¹²

Los EE.UU. le concede al Ecuador preferencias arancelarias bajo dos mecanismos: el Sistema Andino de Preferencias (ATPDEA) y el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP); el primero concluye en febrero del 2008 y el segundo a finales del mismo año. En primer lugar el Ecuador recibe dentro de la OMC el trato de nación más favorecida (NMF), por lo cual determinadas partidas ingresan al mercado norteamericano con arancel cero.

De otro lado, el país recibe preferencias arancelarias bajo el ATPDEA, que es una retribución de los EE.UU. por la lucha contra el comercio de la droga dentro de los países andinos, y finalmente recibe reducciones arancelarias bajo el SGP, el cual se aplica a un número de países determinados por el Banco Mundial que no cuentan con ingresos elevados y sus exportaciones no sean suficientemente diversificadas.

¹² Para una referencia sobre aspectos no arancelarios, remitirse a los siguientes documentos realizados por la Comisión Económica para América Latina: Access of Latin America and Caribbean exports to the U.S. market 2005-2006, <http://www.eclac.cl/cgi-bin/getProd.asp?xml=/publicaciones/xml/8/20688/P20688.xml&xsl=/washington/tpl/p9f.xsl&base=/washington/pl/top-bottom.xsl> y Exploring the patterns and determinants of U.S. antidumping actions against Latin American imports, 1980 2004., <http://www.eclac.cl/cgi-bin/getProd.asp?xml=/publicaciones/xml/0/27530/P27530.xml&xsl=/comercio/tpl/p9f.xsl&base=/comercio/tpl/top-bottom.xsl>



Escenario de las Exportaciones Ecuatorianas a EE.UU. sin ATPDEA en 2006.

Si en el año 2006 se hubieran eliminado las preferencias arancelarias ATPDEA, se tendría que haber pagado por concepto de aranceles un monto de USD 19.5 millones. El cuadro No.2 muestra las 11 partidas más representativas que se benefician del ATPDEA.

Cuadro No.2

Principales Exportaciones Ecuatorianas a EE.UU. 2006 sin ATPDEA						
SA 2002	Descripción	X FOB 2006 (USD miles)	Participación Porcentual sobre el total de X del Ecuador al Mundo 2006	Participación Porcentual sobre el subgrupo	Arancel NMF	Cuantía del Arancel (USD)
060310	Flores	254,021	58.6%	83.5%	6.4%	16,257,376
080450	Guayabas y mangos	15,940	69.0%	5.2%	6.6 cents/kg	2,210,630
070410	Coliflor y brócoli	14,423	32.9%	4.7%	2.5%	360,582
080430	Piñas	12,242	40.3%	4.0%	0.51 cents/kg	228,989
080550	Limonos y limas	1,541	85.2%	0.5%	2.2 cents/kg	42,969
081110	Fresas	1,475	100.0%	0.5%	11.2%	165,254
611520	Medias de mujer	958	86.7%	0.3%	2.7%	25,867
690890	Baldosas de cerámica	620	19.5%	0.2%	8.5%	52,661
070920	Espárragos	471	88.8%	0.2%	5%	23,560
030339	Los demás pescado congelado(no filetes)	463	18.5%	0.2%	1.1 cents/kg	5,565
071332	Frijoles (fréjoles, porotos, alubias, judías)	440	85.1%	0.1%	1.5 cents/kg	6,309

Fuente: United States International Trade Commission (USITC) y Banco Central del Ecuador .

Si el gobierno decidiera compensar, a los exportadores, el aumento en el pago de aranceles, por concepto de la no renovación del ATPDEA, se deberá considerar que este mecanismo de compensación no afecte las normas y disposiciones de la OMC. Esto es, el Acuerdo sobre la Agricultura, en el caso de los productos agrícolas; y el Acuerdo de Subvenciones y Medidas Compensatorias para los demás productos.

En el caso del Acuerdo de Agricultura, la OMC permite cierto tipo de medidas compensatorias también denominadas "compartimiento verde" para programas gubernamentales de investigación, lucha contra enfermedades, servicios de infraestructura y seguridad alimentaria, pagos directos a los agricultores que no estimulan la producción o que se enmarquen dentro de programas ambientales o de asistencia regional. Otro tipo de compensación, denominado "compartimiento azul" se aplica para ciertos pagos directos a los agricultores, algunos programas oficiales de ayuda destinados al fomento del desarrollo agrícola y rural en los países en desarrollo.

En el caso del Acuerdo de Subvenciones y Medidas Compensatorias, no están permitidas las subvenciones prohibidas; es decir, aquellas cuya concesión está supeditada al logro de determinados objetivos de exportación o a la utilización de productos nacionales en vez de productos importados; y se prohíben las subvenciones recurribles cuando se demuestra que ocasionan un daño a una rama de producción de un país importador; perjudican a los exportadores rivales de otro país cuando unos y otros compitan en terceros mercados; y perjudican a los exportadores que traten de competir en el mercado interno de dicho país.¹³

¹³ Información de la OMC.



En el cuadro No.3 se resume la situación actual de las exportaciones totales de Ecuador a los EE.UU. para el año 2006. Se aprecia que del total de comercio, un 99.9% entra al mercado norteamericano con preferencias arancelarias, ya sea bajo los regímenes ATPDEA y/o SGP, o porque el arancel acordado de aplicación a todos los países bajo el amparo de la legislación de la OMC (denominado arancel de Nación más favorecida-NMF), es igual a cero.

Cuadro No.3

Situación Arancelaria de las Exportaciones Ecuatorianas a EE.UU. 2006				
USD miles FOB				
Descripción	Número de Partidas	Participación Porcentual del Número de Partidas	X FOB 2006	Participación Porcentual en el total de las X Ecuador - EE.UU. 2006
Total partidas X a EE.UU.	1049		6,791,447	
Total NMF=0	560	53.4%	1,079,024	15.9%
Total NMF > 0	489	46.6%	5,712,423	84.1%
Con ATPDEA y SGP	301	28.7%	5,314,484	78.3%
Sólo ATPDEA	80	7.6%	304,148	4.5%
Sólo SGP	7	0.7%	87,899	1.3%
Sin preferencias	101	9.6%	5,891	0.1%
Total X con alguna preferencia	948	90.4%	6,785,556	99.9%

Fuente: United States International Trade Commission (USITC) y Banco Central del Ecuador.

El cuadro No.4 muestra una clasificación alternativa de las exportaciones efectuadas por Ecuador a los EE.UU. clasificadas de acuerdo a las preferencias arancelarias ATPDEA. A pesar de que este acuerdo permite la entrada libre de aranceles a una amplia gama de productos (98.4% del comercio), las exportaciones del Ecuador están concentradas en pocos productos, como ya se apuntó.

Cuadro No.4

Estructura Arancelaria de las Exportaciones Ecuatorianas a EE.UU. 2006				
USD miles FOB				
Descripción	Número de Partidas	Participación Porcentual del Número de Partidas	X FOB 2006	Participación Porcentual en el total de las X Ecuador - EE.UU. 2006
Total partidas X a EE.UU.	1049		6,791,447	
Con ATPDEA	920	87.70%	6,680,506	98.4%
Total NMF=0	539	51.38%	1,061,866	15.6%
Total NMF > 0	381	36.32%	5,618,640	82.7%
Sin ATPDEA	129	12.30%	110,941	1.6%
Total NMF=0	21	2.00%	733	0.0%
Total NMF > 0	108	10.30%	110,208	1.6%

Fuente: United States International Trade Commission (USITC) y Banco Central del Ecuador

Cabe recalcar que existen partidas arancelarias cuyo Arancel de Nación Más Favorecida (NMF) es nulo o igual a cero, independientemente de si están incluidas o no en algún sistema de preferencias otorgado de manera unilateral. Para el caso ecuatoriano, se observa que en el año 2006, de las 1049 partidas exportadas, 560 tienen un arancel de NMF igual a cero. Esto equivale, en términos de volumen de comercio, a USD 1,079 millones (Cuadro No.3). Es pertinente destacar que la minoría de estas 560 partidas están fuera del régimen de APTDEA (21). Al examinar si las partidas con arancel de NMF igual a cero están o no bajo régimen de APTDEA, se observa lo siguiente:



- De las 920 partidas exportadas bajo régimen de APTDEA, 539 tienen el arancel de NMF igual a cero y 381 tienen el arancel de NMF positivo.
- De las 129 partidas que no gozan de preferencias arancelarias bajo el régimen de APTDEA, 21 de éstas entran libres de arancel por aplicación del NMF (ver Cuadro No.4). Cabe destacar de otro lado que dentro de los productos que no están incluidos bajo el ATPDEA y tienen actualmente un arancel positivo, el atún representa un 85.4%, de estos productos.

De las 489 partidas que tienen un arancel NMF positivo, 381 están actualmente incluidas en el ATPDEA y tienen un arancel de NMF positivo. Dentro de este rubro, el petróleo representa el 93.2% del total exportado, seguido por las flores 4.5%. Mucha menor importancia tienen las "piñas", "mangos", "coliflores y brócolis", "los demás lavabos" y "los demás perfiles de aluminio" que juntos representan 1.3% del total de este grupo. En términos de volumen de comercio, dentro de las 381 partidas incluidas en el APTDEA con arancel de NMF >0, 378 partidas son de productos no asociados al petróleo, los cuales representan el 24.5% de las exportaciones, no petroleras hacia los Estados Unidos (ver cuadro 5).

Cuadro No.5

Estructura Arancelaria de las Exportaciones Ecuatorianas no petroleras a EE.UU. 2006				
USD miles FOB				
Descripción	Número de Partidas	Participación Porcentual del Número de Partidas	X FOB 2006	Participación Porcentual en el total de las X no petroleras Ecuador - EE.UU. 2006
Total partidas X a EE.UU.	1046		1,554,046	
Con ATPDEA	917	87.67%	1,443,106	92.9%
Total NMF=0	539	51.53%	1,061,866	68.3%
Total NMF > 0	378	36.14%	381,239	24.5%
Sin ATPDEA	129	12.33%	110,941	7.1%
Total NMF=0	21	2.01%	17,158	1.1%
Total NMF > 0	108	10.33%	93,783	6.0%

Fuente: United States International Trade Commission (USITC) y Banco Central del Ecuador

Al realizar un ejercicio similar para el comercio bajo el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), se obtienen los resultados que se resumen en el cuadro No.6. Se puede observar que es elevado el volumen de comercio que se encuentra bajo este régimen debido a que se incluyó al "petróleo" dentro del SGP a partir del 2006.

Cuadro No.6

Exportaciones Ecuatorianas a EE.UU. 2006 y SGP				
USD miles FOB				
Descripción	Número de Partidas	Participación Porcentual del Número de Partidas	X FOB 2006	Participación Porcentual en el total de las X Ecuador - EE.UU. 2006
Total partidas X a EE.UU.	1049		6,791,447	
Con SGP	353	33.65%	5,412,128	79.7%
Sin SGP	696	66.35%	1,379,319	20.3%

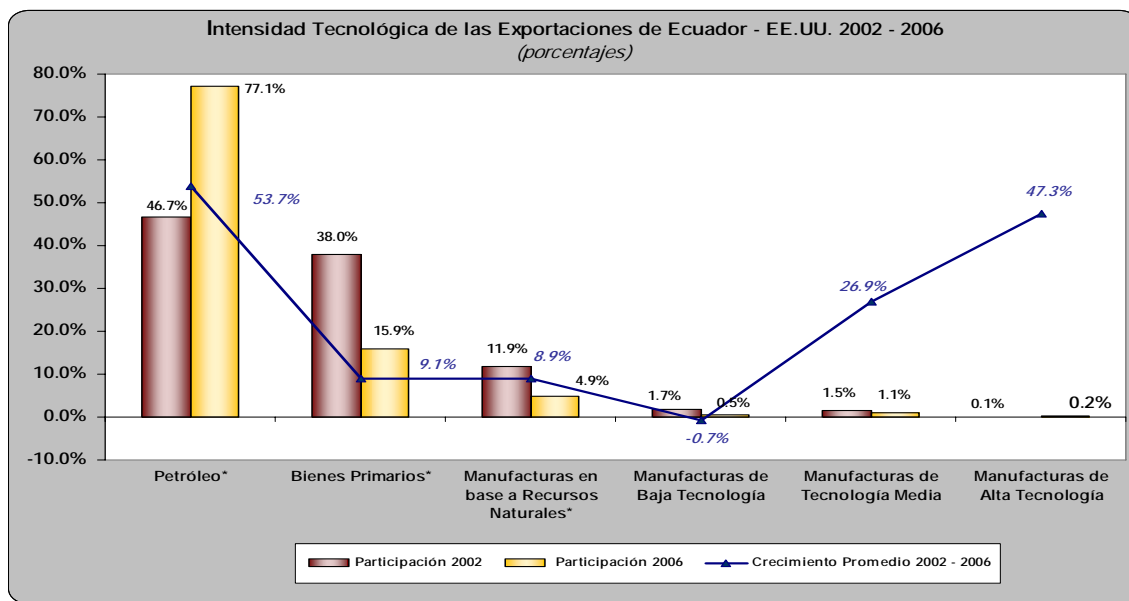
Fuente: United States International Trade Commission (USITC) y Banco Central del Ecuador



(F) Grado Tecnológico de las Exportaciones e Importaciones Ecuador - EE.UU.

De acuerdo a la clasificación según la intensidad tecnológica que se incorpora en los productos de exportación¹⁴, el Ecuador exportó a los EE.UU. fundamentalmente *bienes primarios*¹⁵, rubro que comprendió el 92.7% del total del valor exportado en 2006. El Gráfico No.8¹⁶ presenta el crecimiento promedio 2002-2006 del valor exportado y la participación de los productos, clasificados de acuerdo a la intensidad tecnológica incorporada.

Gráfico No.8



Fuente: Banco Central del Ecuador

Al analizar las partidas exportadas según intensidad tecnológica, se observa que durante el período de evaluación ha aumentado especialmente el número de partidas exportadas de las *manufacturas de alta tecnología* ("medicinas" y "partes para generadores eléctricos"); sin embargo, éstas representaron sólo 0.2% de las exportaciones totales del 2006. (ver Cuadro No.7).¹⁷

Cuadro No.7

CLASIFICACION DE PARTIDAS SEGUN INTENSIDAD		
Número de Partidas Exportadas		
Descripción	2002	2006
Bienes Primarios	131	147
Manufacturas en base a Recursos Naturales	177	217
Manufacturas de Baja Tecnología	272	328
Manufacturas de Tecnología Media	149	213
Manufacturas de Alta Tecnología	61	121

Fuente: Banco Central del Ecuador

¹⁴ Agrupación según intensidad tecnológica incorporada (Sanjaya Lall, 2000). Esta clasificación combina dos estudios: el primero es el trabajo de Pavit (1984), en el que se utiliza los siguientes criterios: tipo de recursos utilizados, nivel de mano de obra, escala productiva, diferenciación y nivel científico de los recursos utilizados para la producción de los productos. El segundo estudio es la metodología desarrollada por la OECD que mide las características técnicas de la invención dentro de cada categoría (The Measurement of Scientific and Technological Activities, 1994, www.oecd.org).

¹⁵ En el año 2006, el petróleo crudo comprende el 82.8% del total de los bienes primarios.

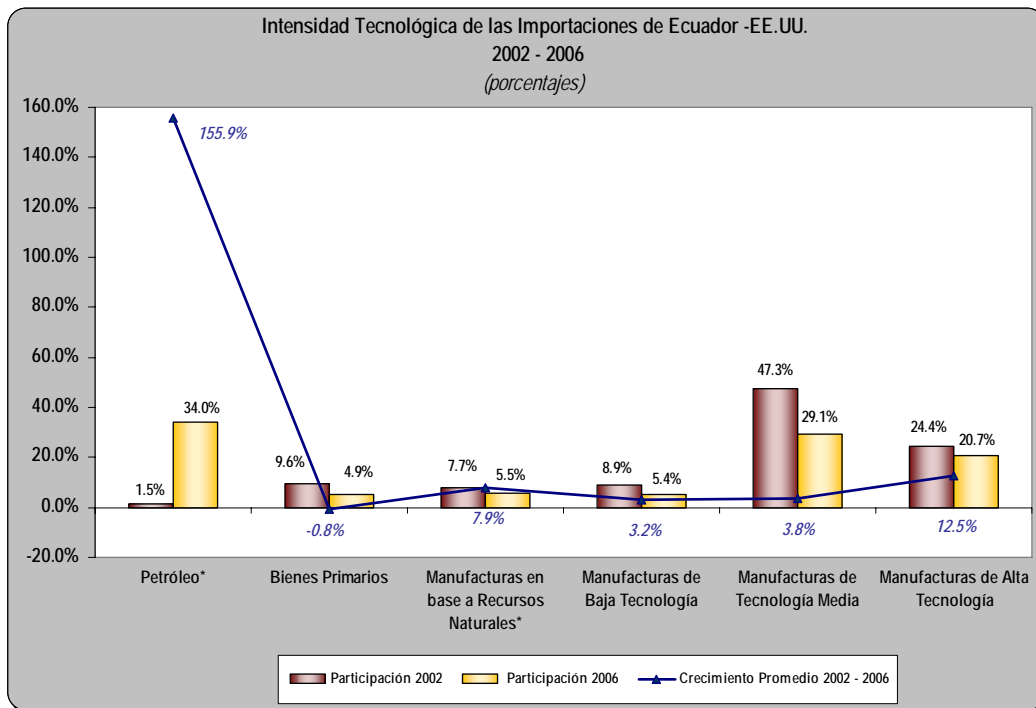
¹⁶ "La participación de las exportaciones de Petróleo comprende las partidas de "petróleo crudo" (bien primario) con un 76.8% y "derivados de petróleo" (manufactura en base a recursos naturales) con un 0.3% en el año 2006. Los Bienes primarios y las manufacturas en base a recursos naturales no incluyen petróleo ni derivados de petróleo, respectivamente.

¹⁷ En 2006, se exportaron 23 partidas correspondientes a otras transacciones (las cuales no se clasifican por nivel tecnológico).



En el Gráfico No.9¹⁸ se describe el crecimiento promedio del valor importado y la participación de los productos de acuerdo a la intensidad tecnológica incorporada, para el período 2002 – 2006. Se observa que el Ecuador importó desde los EE.UU. fundamentalmente *manufacturas basadas en recursos naturales*¹⁹ y *manufacturas de tecnología media*. Los dos tipos de manufacturas comprendieron el 68.6% del total del valor importado en el año 2006²⁰.

Gráfico No.9



Fuente: Banco Central del Ecuador

Al analizar a las partidas importadas por Ecuador²¹ según la intensidad tecnológica, para el mismo período, se aprecia que ha aumentado el número de partidas importadas de las manufacturas de baja tecnología (*“los demás calzados con suela”* y *“las demás manufacturas de hierro”*), la cuantía de estas importaciones alcanza 5.4% de las importaciones totales del 2006. (ver Cuadro No.8).

Cuadro No.8

CLASIFICACION DE PARTIDAS SEGUN INTENSIDAD		
Número de Partidas Importadas		
Descripción	2002	2006
Bienes Primarios	282	245
Manufacturas en base a Recursos Naturales	878	792
Manufacturas de Baja Tecnología	1115	1124
Manufacturas de Tecnología Media	1147	1101
Manufacturas de Alta Tecnología	367	368

Fuente: Banco Central del Ecuador

¹⁸ *El total de la participación de las importaciones de Petróleo comprende las partidas de “derivados de petróleo” (manufactura en base a recursos naturales). Las manufacturas en base a recursos naturales no incluyen derivados de petróleo.

¹⁹ En el año 2006, los “derivados de petróleo” comprende el 86.0% del total de las manufacturas basadas en recursos naturales, en el gráfico se encuentran separados.

²⁰ Las importaciones tienen valor FOB.

²¹ En 2006, se importaron 31 partidas correspondientes a otras transacciones.



(G) Importaciones Clasificadas por CUODE²²

Las importaciones desde los EE.UU., clasificadas por CUODE, muestran que el Ecuador importó en mayor medida *combustibles, lubricantes y productos conexos, bienes de capital para la industria y materias primas y productos intermedios para la industria* durante el 2006. Los tres ítem antes mencionados concentraron el 82.9% del total de importaciones realizadas por Ecuador desde ese mercado, en ese año (ver Cuadro No.9).

Los ítem que presentaron mayores tasas de crecimiento en valor FOB entre 2002 y 2006 fueron los *combustibles, lubricantes y productos conexos* (116.6%), *bienes de capital para la agricultura* (12.5%) y *materias primas y productos intermedios para la Industria* (7.9%). Vale destacar la disminución en el valor importado de los *materiales de construcción* (-5.5%).

Cuadro No.9

IMPORTACIONES POR CUODE ECUADOR - EE.UU.					
USD miles FOB					
Nomenclatura	Valor FOB 2002	Valor FOB 2006	Participación 2002	Participación 2006	Crecimiento Promedio de las M de Ecuador desde EE.UU. 2002 - 2006
Bienes de Consumo no Duradero	87,945	109,952	6.4%	4.2%	5.7%
Bienes de Consumo Duradero	85,143	85,447	6.2%	3.3%	0.1%
Combustibles, Lubricantes y Productos Conexos	41,397	910,566	3.0%	35.1%	116.6%
Materias Primas y Productos Intermedios para la Agricultura	60,568	67,516	4.4%	2.6%	2.8%
Materias Primas y Productos Intermedios para la Industria (Excluido Construcción)	386,498	523,463	28.1%	20.2%	7.9%
Materiales de Construcción	49,110	39,090	3.6%	1.5%	-5.5%
Bienes de Capital para la Agricultura	4,273	6,842	0.3%	0.3%	12.5%
Bienes de Capital para la Industria	543,411	717,311	39.5%	27.6%	7.2%
Equipo de Transporte	115,570	135,619	8.4%	5.2%	4.1%
Diversos	118	298	0.0%	0.0%	26.1%

Fuente: Banco Central del Ecuador

(H) Exportaciones Ecuatorianas hacia los EE.UU. con Mejor Posicionamiento IposC²³

El indicador Índice de Posición Competitiva -IposC identifica a los productos exportados mejor posicionados en un mercado específico. Una vez construido el índice, es posible obtener un ranking de productos de exportación sobre la base de su posición competitiva en el mercado seleccionado. En el Cuadro No.9, se presentan los valores FOB de exportación del año 2002 y 2005, la participación de las exportaciones ecuatorianas con mayor posicionamiento dentro de las importaciones totales de los EE.UU. en el 2005, y finalmente el valor del indicador de posicionamiento (IposC) de ese año.²⁴

²² CUODE se denomina a la Clasificación según Uso o Destino Económico.

²³ El análisis de los indicadores que se presentan a continuación se realiza para el período 2002 – 2005, debido a que la información requerida para su construcción se encuentra en la base UN COMTRADE, la cual actualmente cuenta con datos actualizados hasta el año 2005.

²⁴ Para un mayor detalle sobre la construcción del índice, revisar la nota metodológica publicada en la página Web del Banco Central del Ecuador en la sección de Estudios Sectoriales (www.bce.fin.ec)



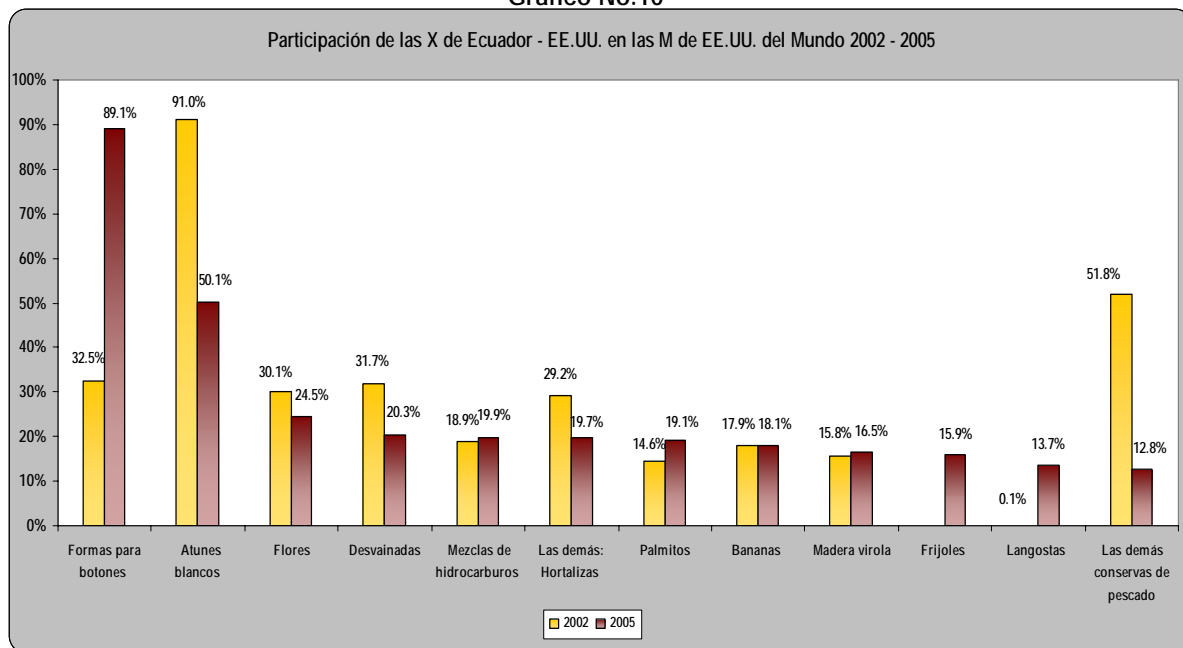
Cuadro No.10

EXPORTACIONES ECUADOR - EE.UU. 2002 - 2005						
USD miles FOB						
SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador EE.UU. 2002	X FOB Ecuador EE.UU. 2005	Crecimiento Promedio X FOB Ecuador - EE.UU. 2002 - 2005	Participación de X de Ecuador a EE.UU. en las M de EE.UU. del Mundo 2005	IPosC EE.UU. 2005
270900	Petróleo crudo	949,430	3,625,849	56.3%	1.9%	49.34
060310	Flores	202,239	220,063	2.9%	24.5%	32.64
080300	Banano	256,463	248,239	-1.1%	18.1%	32.57
030621	Langostas	4	243	280.0%	13.7%	31.41
270750	Mezclas de hidrocarburos	42,891	117,510	39.9%	19.9%	30.89
200891	Palmitos	1,517	2,838	23.2%	19.1%	30.69
440724	Madera virola	15,427	20,702	10.3%	16.5%	29.58
200490	Las demás preparaciones de hortalizas	500	4,520	108.3%	10.2%	29.24
030490	Las demás: Filetes y demás carne de pescado	691	2,863	60.6%	8.2%	28.43
071029	Las demás: Hortalizas	1,753	1,955	3.7%	19.7%	28.10
030613	Camarones	159,838	227,871	12.5%	7.8%	27.69

Fuente: UN COMTRADE²⁵

Los productos ecuatorianos que tuvieron mayor participación en la demanda total de los EE.UU. (total de importaciones), en 2005, fueron "formas para sombreros", "atunes blancos", "flores" y "desvainadas". Al observar el Gráfico No.10, se encuentra que la participación de algunos productos importantes como "flores" y "las demás conservas de pescado" han descendido, por otro lado, las partidas de "palmito" y "banano" muestran una mayor participación respecto del 2002.

Gráfico No.10



Fuente: UN COMTRADE

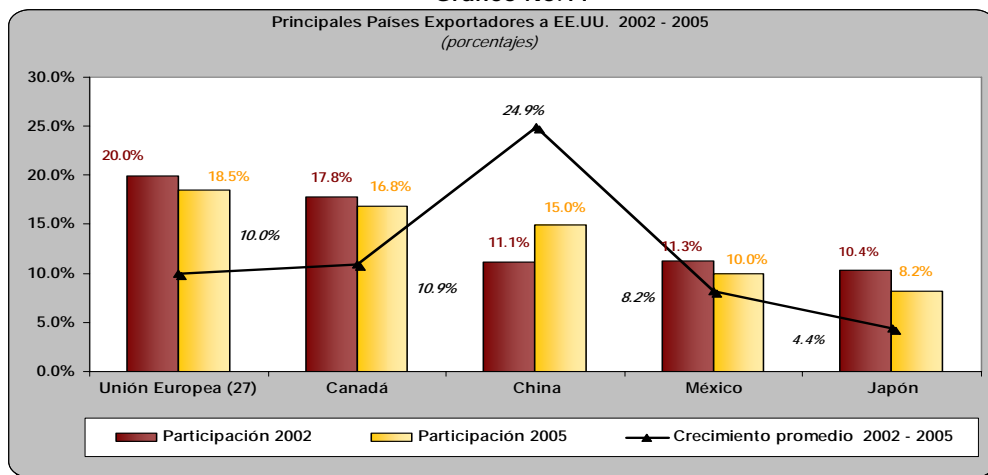
²⁵ UN COMTRADE es la base de datos de Comercio Exterior de la Organización de las Naciones Unidas.



(I) Productos más Demandados por los EE.UU.²⁶

Las importaciones totales de los EE.UU. registran un valor CIF en los años 2002 y 2005 de USD 1,202 miles de millones y USD 1,732 miles de millones, respectivamente; esto representa un crecimiento promedio anual para el período de 12.9%. Los principales socios comerciales de los EE.UU., es decir, los que presentan un mayor porcentaje de participación dentro de las importaciones totales norteamericanas, para el 2005 son: la Unión Europea²⁷, Canadá, China, México y Japón. Estos cinco socios representan en el año 2005, el 68.4% del total de importaciones (ver Gráfico No.11).

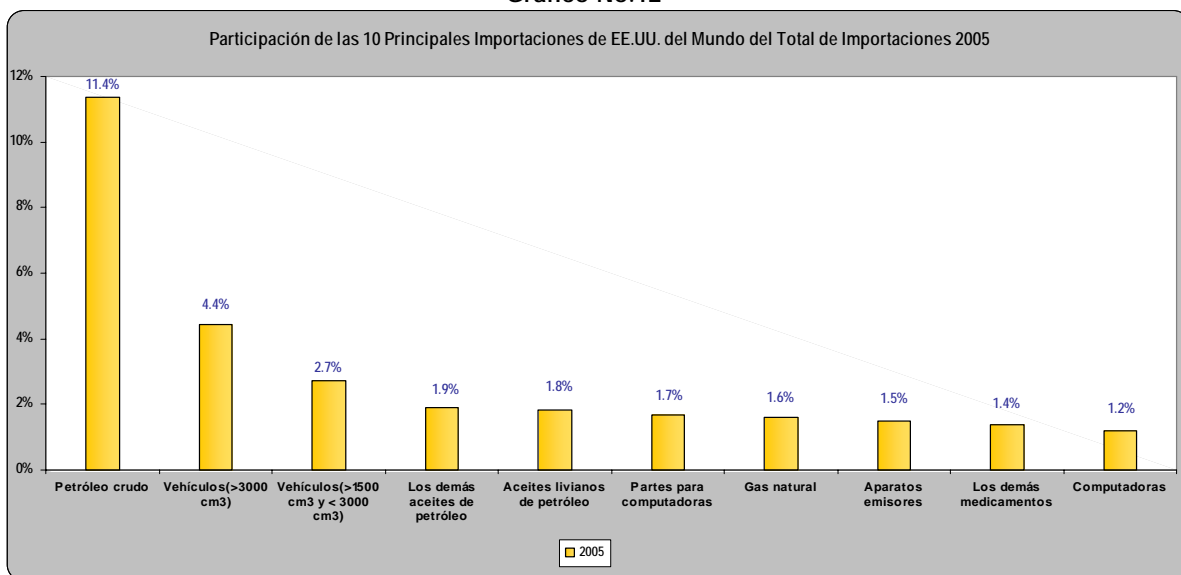
Gráfico No.11



Fuente: UN COMTRADE

Las diez principales partidas de importación de los EE.UU. representan, en los años 2002 y 2005, 25.3% y 29.6% del total de importaciones, respectivamente. Estos datos evidencian una alta concentración, la cual se elevó durante el año 2005. En el Gráfico No.12 se presenta la participación de las diez mayores partidas importadas respecto del total de importaciones de los EE.UU.

Gráfico No.12



Fuente: UN COMTRADE

²⁶ Ver el anexo No2 en el cual se muestran las 100 principales exportaciones ecuatorianas al mundo y la demanda total de EE.UU., medida a través de las importaciones totales.

²⁷ La Unión Europea se encuentra conformada por 27 miembros.



La demanda total de los EE.UU. por todos los principales productos (excepto palmitos) que le exporta el Ecuador es significativa. Es así que en el caso de 12 de los productos de mayor exportación ecuatorianos, la demanda de los EE.UU. supera a la oferta ecuatoriana en 2005, lo que implica que existen otros países que satisfacen la demanda de los EE.UU.

Adicionalmente, los EE.UU. incrementa sus importaciones totales para todos los productos de exportación ecuatorianos (excepto banano) durante el período 2002 – 2005, lo que implica una demanda creciente. El Ecuador exporta a los EE.UU. todos estos productos y de éstos, tres partidas no muestra un valor relativamente importante en 2005 (“extractos de café”, “palmitos” y “cocinas”). (ver Cuadro No.11).

Cuadro No.11

PRINCIPALES EXPORTACIONES ECUATORIANAS AL MUNDO Y SU DEMANDA DE EE.UU. 2005						
USD miles						
SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - Mundo 2005	X FOB Ecuador - EE.UU. 2005	M CIF EE.UU. - Mundo 2005	Crecimiento Promedio X FOB Ecuador - Mundo 2002 - 2005	Crecimiento Promedio M CIF EE.UU. - Mundo 2002 - 2005
270900	Petróleo crudo	5,396,840	3,625,849	190,390,298	43.2%	32.1%
080300	Banano	1,083,610	248,239	1,371,764	3.8%	-1.4%
030613	Camarones	446,439	227,871	2,920,194	20.9%	2.4%
060310	Flores	368,990	220,063	899,605	8.6%	10.3%
271019	Aceites de hidrocarburos	354,872	33,978	31,869,486	27.5%	43.2%
160414	Atunes	250,902	44,854	710,129	8.7%	12.1%
160420	Conservas de pescado	152,170	13,320	104,253	10.0%	15.1%
270750	Mezclas de hidrocarburos	117,518	117,510	590,319	33.0%	37.5%
180100	Cacao en grano	114,011	43,039	946,623	7.8%	20.7%
210111	Extractos de café	57,694	2,087	215,255	22.6%	8.2%
200980	Jugo de frutas	42,244	8,014	215,989	19.8%	26.1%
200891	Palmitos	39,836	2,838	14,868	21.4%	12.6%
732111	Cocinas	38,598	1,464	1,208,274	30.1%	21.6%

Fuente: UN COMTRADE

Se determinaron además, los productos más demandados por los EE.UU. a nivel mundial, a través del indicador de demanda.²⁸ Se observa que los EE.UU. demanda en mayor medida “petróleo crudo” y “vehículos (>3.000 cm³)” en el 2005. *De los 12 productos más demandados por la economía norteamericana, Ecuador exportó “petróleo crudo” y “aceites livianos de petróleo”*(ver Cuadro No.12).

Cuadro No.12

PRODUCTOS MAS DEMANDADOS DE EE.UU. DEL MUNDO 2005				
USD miles FOB				
SA 2002	Descripción	Crecimiento Promedio de las M de EE.UU. - Mundo 2002 - 2005	Índice de Demanda de EE.UU. 2005	X FOB Ecuador - EE.UU. 2005
270900	Petróleo crudo	32.1%	66.8	3,625,849
870324	Vehículos(>3000 cm ³)	9.4%	26.1	
870323	Vehículos(>1500 cm ³ y < 3000 cm ³)	-6.3%	15.8	
271011	Aceites livianos de petróleo	41.0%	12.7	
271019	Los demás: Aceites livianos de petróleo	43.2%	12.3	33,978
271121	Gas natural	33.0%	11.8	
852520	Aparatos emisores	21.9%	10.8	
847330	Partes de computadoras	5.6%	9.5	
847130	Computadoras	23.1%	9.4	
300490	Los demás medicamentos	16.4%	9.3	
847160	Unidades de memoria	0.6%	8.5	
852812	Televisores de colores	26.0%	8.5	

Fuente: UN COMTRADE

²⁸ Este indicador se encuentra compuesto por dos variables. La primera es el peso del producto importado por EE.UU. respecto del total de sus importaciones. La segunda es la tasa de crecimiento de las importaciones realizadas por EE.UU. de ese producto, menos el crecimiento promedio del total de las importaciones efectuadas por ese país.



(J) Productos con Potencial Competitivo, IpotC²⁹

El Índice de Potencial Competitivo - IpotC determina las perspectivas de penetración de un producto de exportación, cuando el mismo es demandado en el mercado de destino (los EE.UU.) y además se exporta a un mercado con características similares (por ejemplo, la Unión Europea). Sin embargo, un indicador más completo para determinar el potencial competitivo de un producto es el que se conoce como GAP. Este último se define como la diferencia entre IpotC e IposC; a un mayor GAP, mayor es el potencial de un producto en un mercado determinado y viceversa.

Los resultados del GAP demuestran que *el Ecuador tendría mayor potencial exportador hacia los EE.UU. principalmente en, “madera de coníferas”, “los demás pescados congelados” y “sandía”,* puesto que presentan un IpotC relativamente alto y un GAP positivo, lo cual dado el bajo o moderado posicionamiento de estos productos en el mercado americano y de forma paralela, el crecimiento de la demanda de estos productos por parte de los EE.UU., demuestra que existiría un potencial elevado. (ver Cuadro No.13)

Cuadro No.13				
PRODUCTOS ECUATORIANOS CON POTENCIAL EN EE.UU. 2005				
USD miles FOB				
SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - EE.UU. 2002	X FOB Ecuador - EE.UU. 2005	Gap
440710	Maderas de coníferas	40		31.27
030349	Los demás: Pescado congelado			30.15
080711	Sandías		60	29.00
090930	Semillas de comino			28.86
030749	Los demás: Moluscos		142	28.81
090610	Especies sin triturar ni pulverizar			28.81
121220	Algas			28.77
170111	Azúcar de caña		1,673	28.74
220710	Alcohol etílico		82	28.63

Fuente: UN COMTRADE

(K) Productos campeones, oportunidades perdidas, estrellas en adversidad y productos en declive.

El dinamismo de las exportaciones ecuatorianas hacia los EE.UU. determina las perspectivas que tienen los productos de exportación del país para competir en el mercado norteamericano. De esta forma, se determina que un producto de exportación es dinámico, cuando la variación de la demanda total de los EE.UU. por ese producto es positiva. En aquellos casos en los que, a la vez, la demanda es dinámica y las exportaciones del Ecuador ganan participación de mercado, son productos “*Campeones*”. En cambio, productos cuya demanda es dinámica, pero en los que el Ecuador pierde participación de mercado, se denominan “*Oportunidades Perdidas*”. De otro lado, productos que presentan una demanda no dinámica (de variación negativa) y en los cuales las exportaciones ecuatorianas ganan participación de mercado se denominan “*Estrellas en Adversidad*”; si, en cambio, estos productos de exportación poco dinámicos pierden participación de mercado, se denominan “*Productos en Declive*”.

En el gráfico No.13 se muestra la ubicación que tienen los diez principales productos no petroleros ecuatorianos de exportación, de acuerdo la clasificación mencionada. El área del círculo da cuenta del valor exportado. Por el lado de las exportaciones petroleras, la partida correspondiente al “*petróleo crudo*” es producto “*Campeón*”, y la partida de “*aceites livianos de petróleo*” es “*Oportunidad perdida*”.

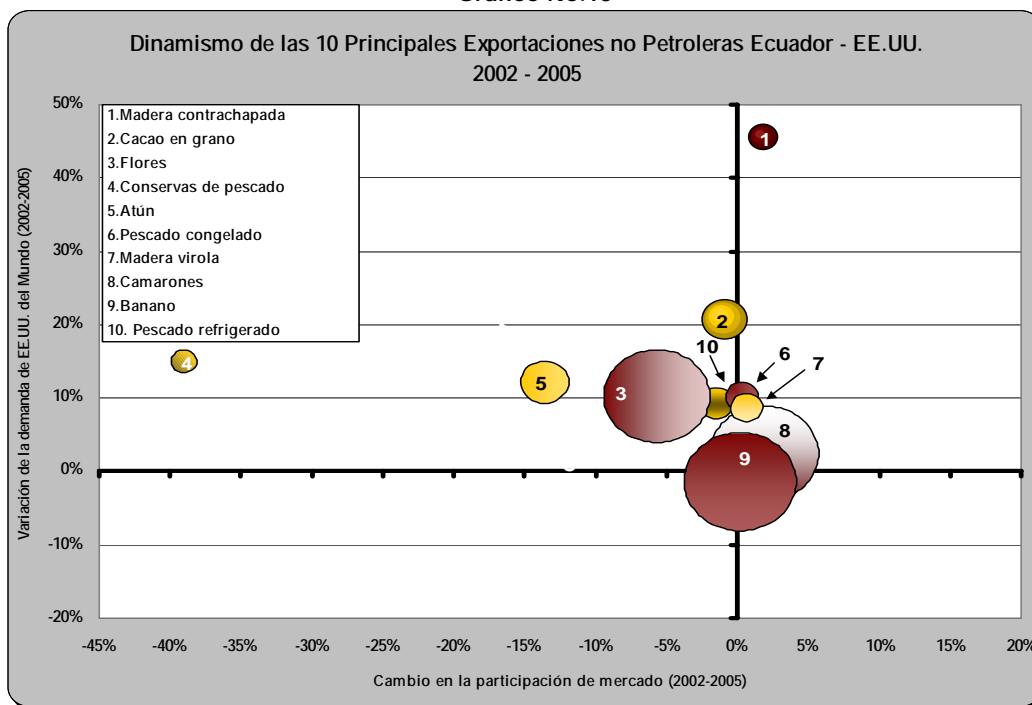
²⁹ Ídem nota 24.



Como se puede observar, la mayoría de las exportaciones se ubican en el segundo cuadrante que corresponde a los productos *"Oportunidades perdidas"*: *"pescado refrigerado"*, *"flores"*, *"atún"*, *"conservas de pescado"* y *"cacao en grano"*.

- En el primer cuadrante, *las partidas "pescado congelado", "camarones", "madera virola" y "madera contrachapada" son productos "Campeones"*.
- En el cuarto cuadrante se encuentran las *"Estrellas en adversidad" con el producto "banano"*.

Gráfico No.13



Fuente: UN COMTRADE

(L) Conclusiones.

El Ecuador tiene posibilidades de aumentar su oferta exportadora no petrolera hacia este mercado debido a las condiciones arancelarias que impone los EE.UU.; sin embargo, es necesario mayor investigación para determinar si existen barreras no arancelarias que puedan afectar la competitividad de los mismos.

Al retirar de las exportaciones que realiza Ecuador hacia los EE.UU. al "petróleo", se observa que el mercado norteamericano en la actualidad sigue siendo importante para el Ecuador, pero en menor proporción. Por otra parte, productos como "flores", "palmitos", "las demás hortalizas" y "banano" ya se encuentran bien posicionados en este mercado.

Igualmente, al contrastar la estructura de las exportaciones e importaciones del Ecuador por el nivel tecnológico incorporado, se observa que los bienes primarios y dentro de estos el petróleo especialmente concentra gran parte de las exportaciones ecuatorianas. En contraste, las importaciones que realiza Ecuador desde los EE.UU., se han ido trasladando hacia manufacturas basadas en recursos naturales.

El mercado norteamericano ofrece oportunidades para que nuevos productos ecuatorianos sean exportados y se incrementen las exportaciones de los productos ya posicionados. Entre estos productos sobresalen "madera de coníferas", "los demás pescados congelados" y "sandías". Desde el punto de vista microeconómico, es necesario evaluar los aspectos que han determinado que las exportaciones ecuatorianas no petroleras no hayan crecido sostenidamente hacia este destino, ya que EE.UU. otorga preferencias arancelarias a casi la totalidad de los productos exportados. Pronunciarse sobre la conveniencia de firmar un TLC con los EE.UU. requiere un estudio de mayor complejidad.



ANEXO No.1

Niveles Arancelarios de los EE.UU.

Los EE.UU. tiene aranceles bajos tanto para los productos agrícolas como para los no agrícolas, al observar el cuadro No.14 se encuentra que el 88.4% de las partidas agrícolas tienen aranceles que van desde el 0% hasta un máximo de 10% y dentro de este grupo se encontró el 93.0% del total de importaciones agrícolas de los EE.UU. del mundo en 2005. Por el lado de las partidas no agrícolas, el 91% de éstas tienen aranceles que van desde el 0% hasta un máximo de 10% y dentro de este grupo se encontró el 93.6% del total de importaciones no agrícolas de los EE.UU. del mundo en 2005. (Ver cuadro No.14)

Cuadro No.14

ARANCELES DE LOS EE.UU. POR GRUPO DE PRODUCTOS			
	Aranceles		
	0%	0% <= 5%	5% <= 10%
Productos Agrícolas			
Participación sobre el total de partidas agrícolas para NMF2006	32.9%	42.2%	13.3%
Participación del total de las Importaciones Agrícolas 2005	41.9%	33.9%	17.2%
Productos no Agrícolas			
Participación sobre el total de partidas no agrícolas para NMF2006	47.5%	26.8%	16.7%
Participación del total de las Importaciones no Agrícolas 2005	41.9%	44.2%	7.5%

Fuente: OMC



ANEXO No.2

EXPORTACIONES DEL ECUADOR AL MUNDO Y SU DEMANDA DE EE.UU. DEL MUNDO							
USD Miles							
SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - Mundo 2002	X FOB Ecuador - Mundo 2005	M CIF EE.UU. - Mundo 2002	M CIF EE.UU. - Mundo 2005	Variación de las X de Ecuador al Mundo 2002 - 2005	Variación de las M de EE.UU. del Mundo 2002 - 2005
030410	Frescos o refrigerados (pescado)	34,686	27,536	807,765	1,053,584	-7.4%	9.3%
030420	Filetes congelados (pescado)	15,236	26,748	1,326,871	1,776,880	20.6%	10.2%
030613	Camarones	252,677	446,439	2,716,664	2,920,194	20.9%	2.4%
060310	Flores	288,454	368,990	671,112	899,605	8.6%	10.3%
080300	Banano	969,509	1,083,610	1,430,601	1,371,764	3.8%	-1.4%
090111	Café sin descafeinar	10,320	22,404	1,271,497	2,341,123	29.5%	22.6%
160414	Atunes	195,344	250,902	503,621	710,129	8.7%	12.1%
160520	Camarones	3,927	6,607	794,866	891,634	18.9%	3.9%
170111	Azúcar de caña	2,297	3,028	543,160	757,241	9.6%	11.7%
170490	Los demás: Artículos de confitería sin cacao	16,563	16,059	798,603	1,095,375	-1.0%	11.1%
180100	Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado.	90,990	114,011	538,374	946,623	7.8%	20.7%
180400	Manteca, grasa y aceite de cacao.	10,241	34,067	141,827	402,427	49.3%	41.6%
180690	Los demás: Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao	206	686	333,803	444,338	49.5%	10.0%
200899	Conservas de frutas	13,684	17,176	253,933	401,045	7.9%	16.5%
210390	Los demás: Preparaciones para salsas .	1,512	1,061	393,528	463,860	-11.1%	5.6%
210690	Las demás: Preparaciones alimenticias	3,808	2,762	633,133	1,202,936	-10.2%	23.9%
240110	Tabaco sin desvenar o desnervar	14,601	22,175	262,039	354,968	14.9%	10.6%
240120	Tabaco total o parcialmente desvenado o desnervado	0	2,702	448,175	414,046		-2.6%
270750	Las demás mezclas de hidrocarburos aromáticos	49,975	117,518	227,276	590,319	33.0%	37.5%
270900	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.	1,838,495	5,396,840	82,588,475	190,390,298	43.2%	32.1%
271019	Los demás: Aceites livianos (ligeros) y preparaciones de petróleo	171,123	354,872	10,842,724	31,869,486	27.5%	43.2%
300420	Medicinas que contengan otros antibióticos	20,548	15,764	430,359	572,981	-8.5%	10.0%
300450	Los demás medicamentos que contengan vitaminas	1,192	1,239	76,237	403,460	1.3%	74.3%
300490	Los demás: Medicamentos	11,478	12,876	14,720,292	23,235,950	3.9%	16.4%
330300	Perfumes y aguas de tocador.	29	674	1,003,777	1,372,389	184.0%	11.0%
330499	Las demás: Preparaciones de belleza	79	761	621,939	1,019,936	112.9%	17.9%
392010	Placas de polímeros de etileno	1,486	2,691	487,251	881,795	21.9%	21.9%
392020	Placas de polímeros de propileno	10,344	11,275	455,125	633,365	2.9%	11.6%
392190	Los demás: Las demás placas,	2,589	14,081	484,812	803,470	75.8%	18.3%
392321	polímeros de etileno	5,369	3,403	691,919	1,354,862	-14.1%	25.1%
392330	Bombonas (damajuanas), botellas, frascos y artículos similares	219	987	360,703	555,174	65.3%	15.5%
392410	Vajilla	4,486	4,549	736,034	1,263,368	0.5%	19.7%
392690	Las demás manufacturas de plástico	495	1,293	2,693,189	4,008,395	37.7%	14.2%



EXPORTACIONES DEL ECUADOR AL MUNDO Y SU DEMANDA DE EE.UU. DEL MUNDO

USD Miles

SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - Mundo 2002	X FOB Ecuador - Mundo 2005	M CIF EE.UU. - Mundo 2002	M CIF EE.UU. - Mundo 2005	Variación de las X de Ecuador al Mundo 2002 - 2005	Variación de las M de EE.UU. del Mundo 2002 - 2005
400122	Cauchos técnicamente especificados (TSNR)	28	752	638,892	1,310,891	198.7%	27.1%
401110	Neumáticos para automóviles de turismo	13,572	14,862	2,290,477	4,005,585	3.1%	20.5%
401120	Neumáticos del tipo de los utilizados en autobuses o camiones	7,496	10,261	1,933,960	2,849,747	11.0%	13.8%
420310	Prendas de vestir	493	998	1,531,089	1,072,649	26.5%	-11.2%
440910	Madera coníferas	328	625	670,662	931,728	24.0%	11.6%
440920	Madera distinta de la de coníferas	1,714	938	327,611	797,418	-18.2%	34.5%
441214	Madera contrachapada distinta de coníferas	1,194	7,701	459,561	813,435	86.2%	21.0%
441219	Las demás: Madera contrachapada, madera chapada y madera estratificada similar.	3,455	22,593	208,771	643,761	87.0%	45.6%
441820	Puertas y sus marcos, contramarcos y umbrales	616	1,177	529,619	746,754	24.1%	12.1%
442190	Las demás manufacturas de madera.	1,748	1,075	990,912	1,331,948	-15.0%	10.4%
481840	Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebés y artículos higiénicos similares	3,177	3,660	628,004	886,200	4.8%	12.2%
481920	Cajas y cartonajes, plegables, de papel o cartón, sin corrugar	1,109	1,479	500,429	595,153	10.1%	5.9%
490199	Los demás: Libros, folletos e impresos similares, incluso en hojas sueltas.	293	1,297	1,724,993	2,078,167	64.2%	6.4%
610910	Camisas y camisetas de algodón	3,131	4,962	2,974,154	3,548,732	16.6%	6.1%
610990	Camisas y camisetas de las demás materias textiles	555	1,570	521,328	707,762	41.5%	10.7%
611030	Sacos y chalecos de fibras sintéticas o artificiales	1,826	2,345	3,496,660	3,517,113	8.7%	0.2%
611592	Medias de algodón	130	602	631,857	721,301	66.7%	4.5%
611593	Barras de aluminio	0	1,200	157,510	468,793		43.8%
620331	Trajes de lana o pelo fino	1,734	1,493	284,661	381,299	-4.9%	10.2%
630140	Mantas de fibras sintéticas	7,576	6,340	247,826	387,699	-5.8%	16.1%
640419	Los demás: Calzado con suela de caucho, plástico, cuero natural o regenerado y parte superior de materia textil.	1,787	7,337	658,711	546,321	60.1%	-6.0%
690890	Los demás: Placas y baldosas, de cerámica,	3,571	2,260	1,215,115	1,779,382	-14.1%	13.6%
691010	Lavabos de porcelana	2,542	3,861	196,550	416,845	14.9%	28.5%
691090	Sanitarios	20,370	23,790	276,425	456,738	5.3%	18.2%
691200	Vajillade cerámica	2,626	2,544	914,843	994,192	-1.1%	2.8%
701090	Bombonas, botellas inferior o igual a 0,15 l	3,442	4,946	640,949	739,136	12.8%	4.9%
710812	Oro en bruto	10,958	14,880	2,143,879	4,113,848	10.7%	24.3%



EXPORTACIONES DEL ECUADOR AL MUNDO Y SU DEMANDA DE EE.UU. DEL MUNDO

USD Miles							
SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - Mundo 2002	X FOB Ecuador - Mundo 2005	M CIF EE.UU. - Mundo 2002	M CIF EE.UU. - Mundo 2005	Variación de las X de Ecuador al Mundo 2002 - 2005	Variación de las M de EE.UU. del Mundo 2002 - 2005
711319	Artículos de (plaqué)	8,156	7,615	5,376,020	7,000,973	-2.3%	9.2%
721070	Productos laminados	27	531	225,577	579,309	169.6%	36.9%
730630	Tubos de hierro o acero sin alear	4,141	5,303	551,668	1,141,238	8.6%	27.4%
730660	Tubos , excepto los de sección circular	339	810	316,347	712,107	33.7%	31.1%
730890	Los demás: Construcciones y sus partes de hierro	525	1,782	978,660	1,250,182	50.3%	8.5%
732111	Cocinas	17,512	38,598	671,717	1,208,274	30.1%	21.6%
732690	Las demás manufacturas de hierro o acero	329	504	1,572,645	2,310,264	15.2%	13.7%
740811	Alambre de cobre	0	1,258	409,547	1,389,713		50.3%
760200	Desperdicios de aluminio	187	1,624	418,209	627,712	105.7%	14.5%
760429	Los demás: Barras y perfiles, de aluminio.	9,080	24,299	257,950	488,737	38.8%	23.7%
841199	Las demás: Turboreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	97	7,005	1,595,702	1,484,458	316.2%	-2.4%
841229	Los demás: Los demás motores y máquinas motrices. Motores hidráulicos	58	790	184,617	437,671	139.3%	33.3%
841370	Las demás bombas centrífugas	408	840	390,387	581,658	27.2%	14.2%
841391	Bombas para líquidos	95	637	939,416	1,575,513	88.5%	18.8%
841810	Combinaciones de refrigerador y congelador con puertas exteriores separadas	15	1,352	687,075	1,529,192	351.6%	30.6%
843143	Partes para máquinas de sondeo o perforación	2,377	6,394	441,424	817,330	39.1%	22.8%
847330	Partes para computadoras	1,159	976	24,003,320	28,241,044	-5.6%	5.6%
847989	Los demás: Máquinas y aparatos mecánicos con función propia	142	575	1,898,496	2,517,615	59.4%	9.9%
848180	Los demás artículos de grifería	1,282	2,764	3,210,114	4,537,631	29.2%	12.2%
848190	Partes para grifería	296	604	1,333,927	2,074,910	26.8%	15.9%
850710	Acumuladores eléctricos de plomo	355	949	342,161	510,839	38.8%	14.3%
851190	Partes para aparatos eléctricos	0	855	540,161	614,960	1319.6%	4.4%
851711	Teléfonos de usuario	0	2,474	1,840,538	1,515,141		-6.3%
852520	Aparatos emisores	4	10,098	13,906,025	25,180,310	1258.8%	21.9%
852721	Aparatos de radiodifusión combinados con grabador o reproductor de sonido	0	892	2,989,251	2,851,505		-1.6%
853110	Avisadores eléctricos de protección contra robo o incendio	308	5,781	384,150	442,437	165.7%	4.8%



EXPORTACIONES DEL ECUADOR AL MUNDO Y SU DEMANDA DE EE.UU. DEL MUNDO

USD Miles

SA 2002	Descripción	X FOB Ecuador - Mundo 2002	X FOB Ecuador - Mundo 2005	M CIF EE.UU. - Mundo 2002	M CIF EE.UU. - Mundo 2005	Variación de las X de Ecuador al Mundo 2002 - 2005	Variación de las M de EE.UU. del Mundo 2002 - 2005
854451	Cables provistos de piezas de conexión	3,614	2,963	1,235,550	1,746,122	-6.4%	12.2%
854459	Los demás: Hilos, cables (incluidos los coaxiales) y demás conductores aislados para electricidad	2,915	7,497	399,611	687,566	37.0%	19.8%
870210	Vehículos Con motor de émbolo (pistón), de encendido por compresión (Diesel o semi-Diesel)	0	2,085	619,316	791,942		8.5%
870321	Vehículos <1000 cm3	1,510	729	906,557	1,162,574	-21.5%	8.6%
870322	Vehículos de 1.000 cm3 pero inferior o igual a 1.500 cm3	10,518	33,587	1,974,253	3,638,984	47.3%	22.6%
870323	Vehículos superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	29,560	36,028	55,554,560	45,635,988	6.8%	-6.3%
870421	Vehículos de peso total con carga máxima inferior o igual a 5 t	0	34,169	1,989,766	3,092,109		15.8%
870431	Vehículos de peso total con carga máxima inferior o igual a 5 t	3,149	27,456	12,460,316	10,865,691	105.8%	-4.5%
870899	Los demás: Partes y accesorios de vehículos automóviles	3,584	1,426	10,652,553	15,776,346	-26.4%	14.0%
901580	Los demás instrumentos y aparatos eléctricos y electrónicos	0	999	271,391	375,242		11.4%
940169	Los demás: Asientos incluso los transformables en cama, y sus partes.	134	806	877,836	1,063,084	81.7%	6.6%
940360	Los demás muebles de madera	1,868	1,512	4,357,022	5,993,497	-6.8%	11.2%
940600	Construcciones prefabricadas	666	904	355,755	449,296	10.7%	8.1%
950390	Los demás juguetes	1,709	3,205	3,077,739	3,034,398	23.3%	-0.5%