

NUEVA SERIE

Boletín de Competitividad

N° 7
Mayo, 2004



BANCO CENTRAL DEL ECUADOR



Consejo Nacional
de Competitividad

PRESENTACIÓN

El Banco Central del Ecuador (BCE), con el auspicio del Consejo Nacional de Competitividad (CNC), enmarcado en su estrategia de apoyo a la implementación de la Agenda Nacional de Competitividad, presenta el séptimo número del Boletín de Competitividad.

La publicación de este nuevo Boletín de Competitividad tiene por objetivo presentar la evolución trimestral de dos índices de competitividad: ***Índice de Entorno Competitivo*** y el ***Índice de Esfuerzo Empresarial***. Estos índices miden la dinámica de factores macroeconómicos y políticos, de variables relacionadas con la infraestructura física, humana y tecnológica del país, y, de los costos que enfrentan las empresas para hacer negocios en el país. La finalidad de cálculo de estos índices es hacer un seguimiento de la evolución de variables que constituyen incentivos del entorno o, acciones del sector privado, para elevar la competitividad de las empresas ecuatorianas.

El presente **Boletín de Competitividad N. 7** presenta una nueva metodología, que pone a consideración del público, los índices de ***Entorno Competitivo*** y de ***Esfuerzo Empresarial***, cuyo objetivo es capturar la evolución de la competitividad en Ecuador.

Esta metodología introduce mejoras, que aportan una comprensión más clara de las variables que inciden en la competitividad. La metodología reconoce que las mejoras en los niveles de competitividad requieren de un entorno macroeconómico y político estable, de la dotación de buena infraestructura para apoyo a la producción y, de que los costos de los factores productivos mantengan niveles competitivos. Estos elementos han sido sintetizados en el ***Índice de Entorno Competitivo***. Además de estos factores, esta nueva metodología también reconoce que la competitividad se sustenta en las acciones de las empresas para adaptar nuevas tecnologías, innovar procesos y aumentar la productividad. Estos elementos se sintetizan en el ***Índice de Esfuerzo Empresarial***.

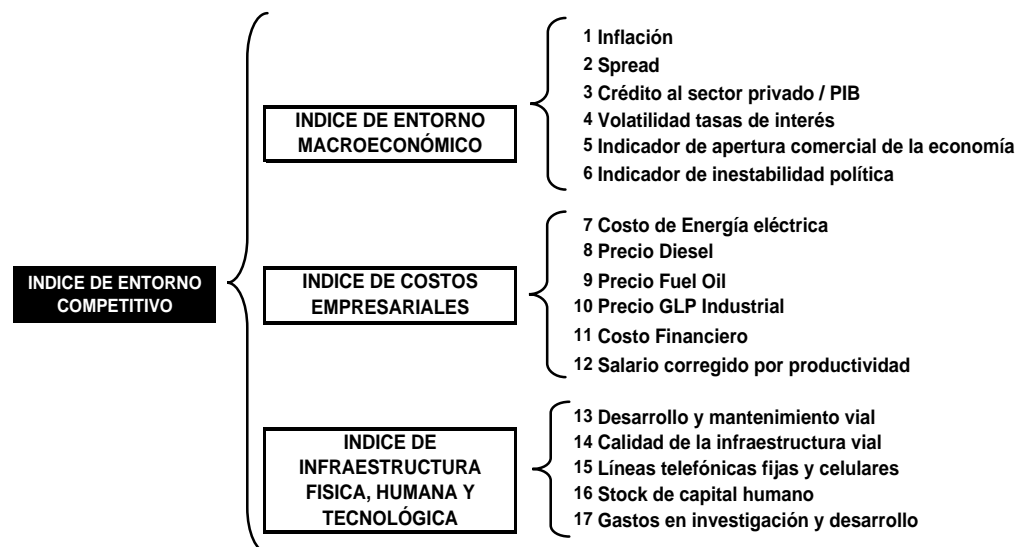
Este nuevo procedimiento incorpora, en el cálculo trimestral de los índices antes mencionados, nuevas variables como: el precio de los combustibles, el costo financiero para el sector de MIPYME's y las transferencias al exterior por regalías y licencias. Así mismo, en el cálculo anual de los índices se considera la variable de salario corregido por productividad; es decir, el costo de emplear a una persona, en relación al ingreso generado por esa persona¹.

¹ Su cálculo se explica en la metodología al final del Boletín.

Es importante enfatizar que esta metodología es diferente a la que se utilizó en los boletines anteriores, en los cuales se calculaba el Índice de Competitividad Tendencial (ICT) y el Índice de Incentivos y Acciones para incrementar la Productividad (IIAP). Por lo tanto, los resultados de los anteriores boletines no son comparables con aquellos obtenidos con esta nueva metodología. Sin embargo, este boletín sí presenta una serie histórica corregida, con base en la nueva metodología, desde el año 1995.

Índice de entorno competitivo

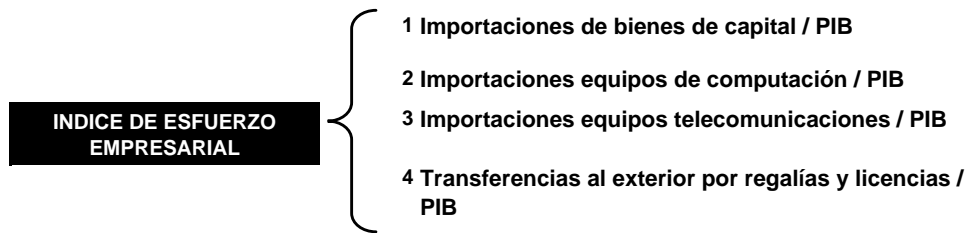
El **Índice de Entorno Competitivo**, refleja la evolución de las principales variables macroeconómicas, así como, de la infraestructura física, humana y tecnológica al servicio de la producción y de los costos energéticos y financieros que asumen las empresas. Estas variables configuran el entorno en el cual el sector productivo desarrolla sus actividades y que incide en la decisiones de las empresas respecto a realizar las inversiones necesarias para incrementar la productividad. A continuación se detallan las variables que componen este índice:



** Por falta de disponibilidad de información, el índice de infraestructura física, humana y tecnológica y la variable salario corregido por productividad, solamente se incluyen en el índice anual.

Índice de esfuerzo empresarial

El Índice de Esfuerzo Empresarial, refleja las acciones que realiza el sector productivo para modernizar sus equipos y procesos, ampliar su capacidad instalada y adaptar las nuevas tecnologías de la información y las telecomunicaciones, a fin de alcanzar mayores niveles de productividad, innovar productos y procesos y alcanzar mejores estándares de competitividad.



Índice

1. Resumen ejecutivo	7
2. Evolución Trimestral del Índice de Entorno Competitivo	9
2.1. Índice de Entorno Macroeconómico	9
2.2. Índice de Costos Empresariales	12
2.3. Conclusiones	13
3. Evolución trimestral de Índice de Esfuerzo Empresarial	14
3.1. Importación de equipos de telecomunicaciones	14
3.2. Importación de equipos de bienes de capital	15
3.3. Importación de equipos de computación	16
3.4. Pagos por concepto de regalías y licencias	16
3.5. Conclusiones	17
4. Actividades del Consejo Nacional de Competitividad en el IV trimestre de 2003	
4.1. Agenda Ecuador Compite	18
4.2. Proyectos especiales	28
5. Tema del trimestre	
El sector privado y el TLC	29
Nota Conceptual y Metodológica del Cálculo del Índice de Entorno Competitivo y el Índice de Esfuerzo Empresarial	31

1 Resumen Ejecutivo

En el cuarto trimestre de 2003, el índice de Entorno Competitivo creció en 17.47 puntos en relación al tercer trimestre de 2003.

El **Índice de Entorno Competitivo** refleja la evolución de las principales variables macroeconómicas y de costos empresariales, lo cual señala los cambios del entorno en el cual se desarrollan las actividades productivas. En el cuarto trimestre de 2003, el Índice de Entorno Competitivo creció en 17.47 puntos en relación al tercer trimestre de 2003.

Cuadro No. 1

		Var. III - IV 2003 (1)	
ENTORNO COMPETITIVO	ENTORNO MACROECONÓMICO	Inflación	4.28
		Spread	1.62
		Crédito al sector privado	-0.19
		Volatilidad tasas de interés	2.94
		Indicador de apertura comercial de la economía	0.00
		Estabilidad política	8.39
	INDICE DE ENTORNO MACROECONOMICO -IEM- (a)		17.04
	COSTOS EMPRESARIALES	Costo de Energía eléctrica	0.08
		Precio Diesel	0.00
		Precio Fuel Oil	0.00
Precio GLP Industrial		0.00	
Costo Financiero		0.35	
INDICE DE COSTOS EMPRESARIALES -ICE-(b)		0.43	
INDICE DE ENTORNO COMPETITIVO -IEC- (a+b)		17.47	

(1) Se registra la variación del índice entre el tercer y cuarto trimestre de 2003. Una variación positiva indica que la variable evolucionó de manera favorable para la competitividad. Una variación negativa, indica que la variable repercutió negativamente en el entorno competitivo

La reactivación que mostraron las importaciones de equipos de telecomunicaciones, incidió favorablemente en la evolución positiva del índice de esfuerzo empresarial.

El incremento en el **Índice de Entorno Macroeconómico**, es consecuencia de la mayor estabilidad política que se observó durante el año 2003 ², de la disminución de la inflación promedio del trimestre (de 7.5% a 6.5% entre el tercer y cuarto trimestre de 2003), de la menor volatilidad de las tasas de interés ³ y de la reducción del spread financiero que disminuyó de 6.7 a 6.1 puntos porcentuales entre el tercer y cuarto trimestre de 2003.

El **Índice de Costos Empresariales**, registró un incremento de 0.43 puntos, como consecuencia de la disminución del costo financiero para el sector de microempresas,

² El indicador de estabilidad política se define por el número de ministros de Economía en un año. Se considera que la estabilidad del ministro de Economía refleja una continuidad de la política económica del régimen y por el contrario que una mayor rotación de ministros de Economía es un indicador de una mayor inestabilidad política.

³ La volatilidad de las tasas de interés se mide a través del coeficiente de variación de las tasas de interés activas referenciales de los últimos seis meses. Entre el tercer y cuarto trimestre de 2003, el coeficiente de variación disminuyó de 0.0674 a 0.0557.

medido a través de la tasa de interés activa para otras operaciones activas, la misma que disminuyó de 16.62% a 16.02% entre el tercer y cuarto trimestre de 2003 (ver Cuadro 1).

Por otra parte, el **Índice de Esfuerzo Empresarial** que es un indicador de las acciones de las empresas para mejorar la productividad, registró un incremento de 10.66 puntos en el cuarto trimestre de 2003. La reactivación que mostraron las importaciones de equipos de telecomunicaciones y en menor medida la importación de bienes de capital, son las variables que incidieron favorablemente en la evolución positiva del índice de esfuerzo empresarial. Por el contrario, las importaciones de equipos de computación y los pagos de regalías y licencias disminuyeron, durante este período (ver Cuadro 2).

Cuadro No. 2

Var. III - IV 2003 (1)

ESFUERZO EMPRESARIAL	Importaciones de bienes de capital	0.16
	Importaciones equipos de computación	-0.30
	Importaciones equipos telecomunicaciones	11.23
	Transferencias al exterior por regalías y licencias	-0.43
INDICE DE ESFUERZO EMPRESARIAL -IEE-		10.66

(1) Se registra la variación del índice entre el tercer y cuarto trimestre de 2003. Una variación positiva indica un mayor esfuerzo empresarial para mejorar la competitividad. Una variación negativa, indica un menor esfuerzo por parte de las empresas para adaptar nuevas tecnologías, innovar e incrementar la productividad.

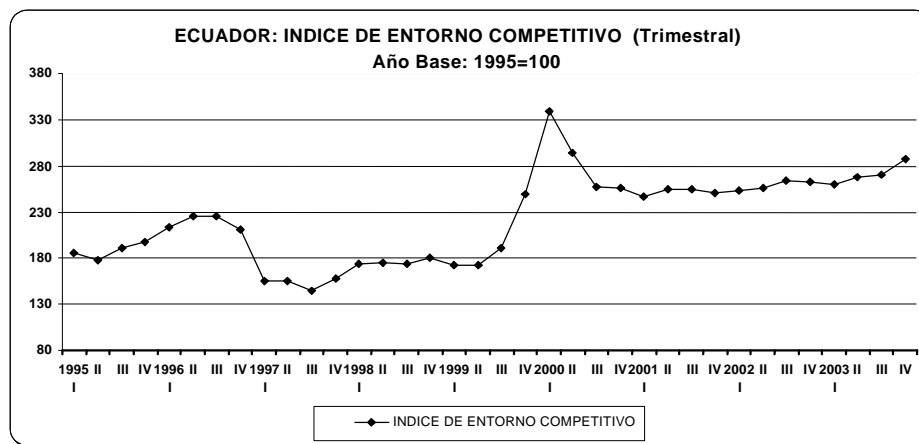
En conclusión, durante el cuarto trimestre de 2003, el entorno competitivo registró un comportamiento favorable, debido a la mayor estabilidad de los indicadores macroeconómicos y políticos, así como por la reducción de los costos empresariales. Además, el mayor dinamismo del sector de telecomunicaciones, refleja un mayor esfuerzo por parte de las empresas para utilizar las nuevas tecnologías de la comunicaciones.

2 Evolución Trimestral del Índice de Entorno Competitivo

El índice de Entorno Competitivo aumentó como consecuencia de la estabilidad política, de la evolución favorable de las variables macroeconómicas y la reducción de algunos costos empresariales

El **Índice de Entorno Competitivo**, muestra la evolución de variables del entorno macroeconómico y político y de aquellas relacionadas con los costos que asumen las empresas en sus procesos productivos. En el cuarto trimestre de 2003 este indicador aumentó 17.47 puntos en relación al trimestre anterior, como consecuencia de la estabilidad política y de la evolución favorable de la mayor parte de las variables macroeconómicas, así como de la reducción de algunos costos empresariales.

Gráfico No. 1

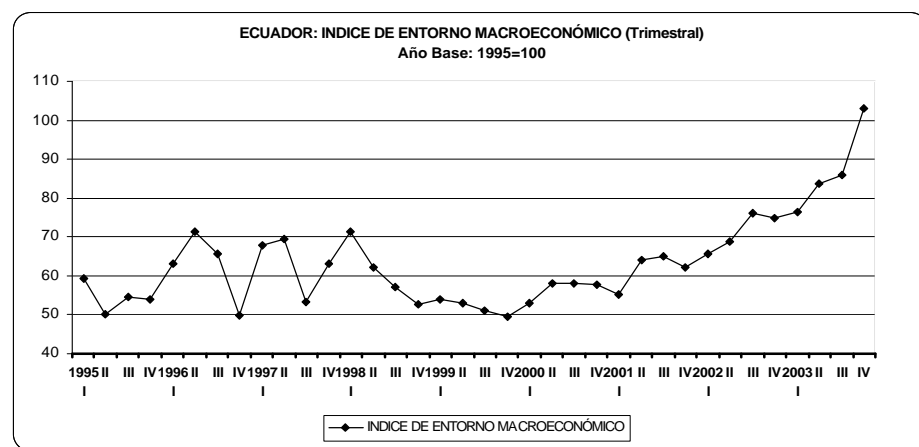


2.1. Índice de Entorno Macroeconómico

El ambiente político no experimentó convulsiones serias, por lo cual el indicador de estabilidad política contribuyó positivamente al resultados del índice de entorno macroeconómico.

Entre el tercer y cuarto trimestre de 2003, el **Índice de Entorno Macroeconómico** se incrementó en 17.04 puntos, como consecuencia de la estabilidad política, la reducción de la inflación, la menor volatilidad de las tasas de interés y la disminución del spread financiero.

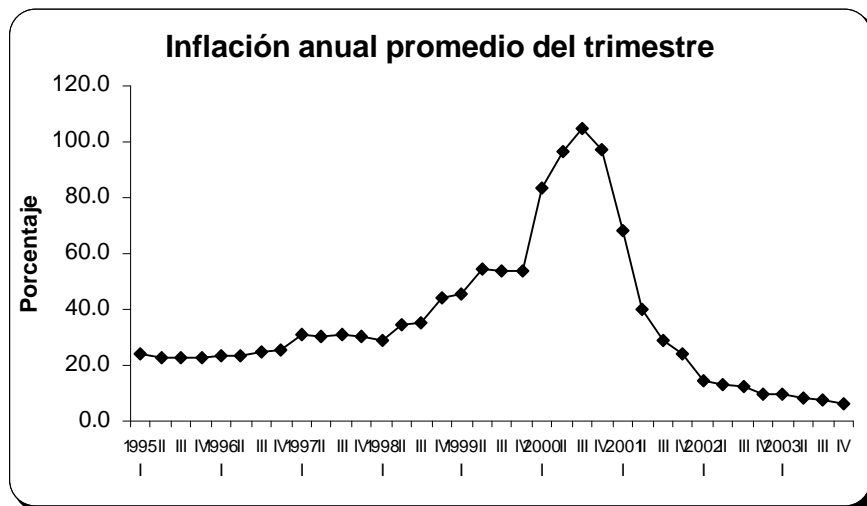
Gráfico No. 2



El indicador de estabilidad política que se considera para el cálculo del índice de entorno macroeconómico, es el número de Ministros de Economía en un año. La estabilidad del Ministro de Economía refleja la continuidad de la política económica del gobierno. Por el contrario, una mayor rotación de ministros de Economía, es un indicador de una menor estabilidad política y de dificultades del gobierno para sostener su política económica. El equipo económico del gobierno se mantuvo estable durante todo el año 2003, por lo cual; el indicador de estabilidad política, que se utiliza en el cálculo del Índice de Entorno Macroeconómico, contribuyó positivamente al resultado de este indicador con 8.39 puntos.

La inflación continúa con la tendencia descendente que presenta desde el cuarto trimestre del año 2000 (ver Gráfico 3). En el cuarto trimestre de 2003, la inflación anual promedio fue 6.5% y esta disminución contribuyó con 4.28 puntos al resultado positivo del índice de Entorno Macroeconómico. En el cuarto trimestre, el mes de noviembre registró la inflación mensual más alta (0.3%), debido principalmente al incremento de los precios en el rubro alquiler, agua, electricidad, gas y otros combustibles (1.2%). En este trimestre, los bienes transables no contribuyeron al incremento en el nivel general de precios, mientras los bienes no transables solamente en el mes de noviembre registraron un incremento (0.3%).

Gráfico No. 3

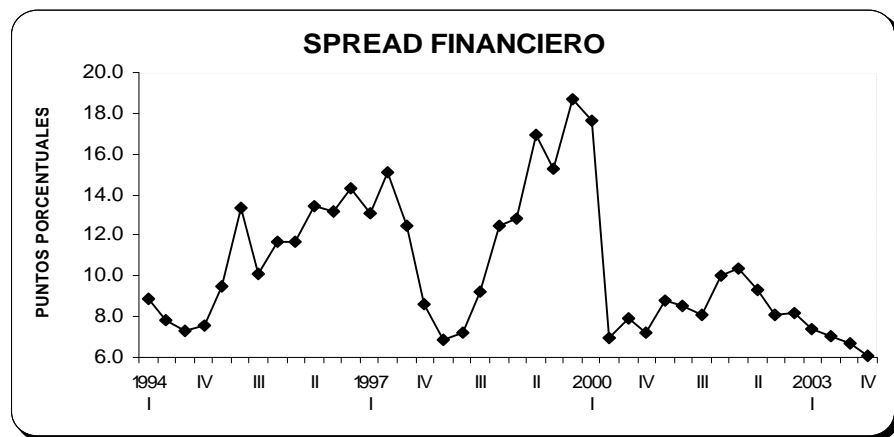


En el cuarto trimestre de 2003, el coeficiente de variación de las tasas de interés activas de los últimos seis meses, que se utiliza como indicador de la volatilidad de las tasas de interés, disminuyó al pasar de 0.0674, en el tercer trimestre de 2003, a 0.0557 en el

cuarto trimestre de 2003. De esta manera, la menor volatilidad de las tasas de interés activas durante el cuarto trimestre del 2003, contribuyó positivamente al resultado del índice de entorno macroeconómico con 2.94 puntos.

El spread financiero⁴ continúa con la tendencia decreciente que se registra desde el segundo trimestre del año 2002 (ver Gráfico 4). En el cuarto trimestre de 2003, las tasas de interés activas registraron una disminución 0.44 puntos porcentuales, mientras las tasas pasivas aumentaron 0.23 puntos porcentuales; como consecuencia, el spread de intermediación financiera promedio del trimestre fue de 6.1 puntos porcentuales, con lo cual alcanza el nivel más bajo en el período analizado⁵. La reducción del spread financiero determinó un incremento de 1.62 puntos en el índice de entorno macroeconómico, por cuanto una menor tasa de interés activa reflejan un menor costo del crédito para el sector corporativo y una mayor tasa de interés pasiva estimula el ahorro financiero de los agentes económicos.

Gráfico No. 4



El indicador de apertura comercial, se calcula como el porcentaje de las exportaciones no petroleras más las importaciones en relación al PIB⁶. Este indicador, intenta capturar la experiencia que el Ecuador ha desarrollado en materia de comercio exterior, por lo cual, el índice de entorno macroeconómico considera el valor histórico más alto (peak) de este indicador. Se entiende que mientras más alto es este porcentaje, mayor es la apertura del Ecuador al exterior. En el cuarto trimestre de 2003, el indicador de apertura comercial fue 35.5, este es un valor superior al alcanzado en el trimestre anterior, pero

⁴ El spread financiero, se define como la diferencia entre las tasas de interés activas referenciales y las tasas de interés pasivas referenciales para operaciones de entre 84 y 91 días.

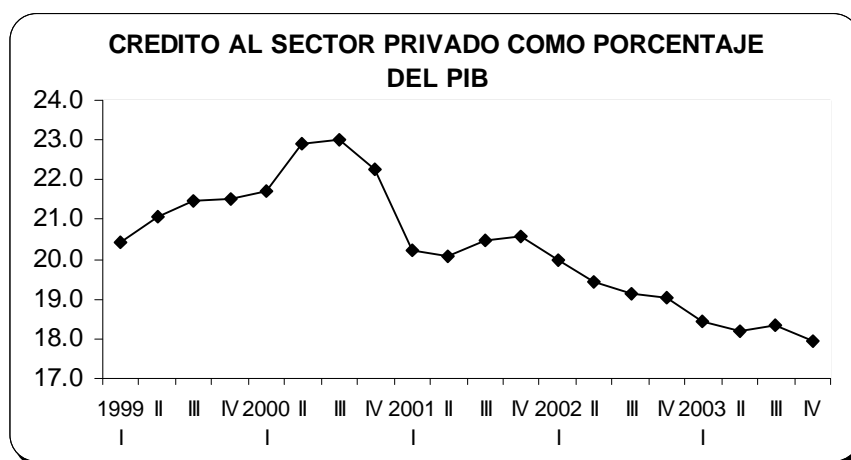
⁵ El período analizado para el spread es desde el primer trimestre de 1994 hasta el cuarto trimestre de 2003.

⁶ $(X_{np} + M) / PIB$.

que todavía se mantiene por debajo del nivel alcanzado en el primer trimestre del año 2000, por lo cual el indicador de apertura comercial, utilizado para entender el impacto del comercio exterior en la competitividad, no registró cambios y no incidió en la evolución del índice de entorno macroeconómico.

En el cuarto trimestre de 2003, el crédito al sector privado como porcentaje del PIB disminuyó de 18.4% en el tercer trimestre de 2003 a 17.9% en el último trimestre de 2003. Tal disminución, se debe a que el incremento del crédito al sector privado fue menos dinámico que el crecimiento del PIB. De esta manera se observa que el saldo de la cartera bancaria al sector privado en términos absolutos, aumentó aproximadamente en 5 millones de dólares, es decir un incremento de 0.1% respecto al trimestre anterior; mientras el PIB anualizado registró un crecimiento del 2.4% en este trimestre. En consecuencia, este indicador incidió negativamente con una disminución de 0.19 puntos en el Índice de Entorno Macroeconómico. El menor acceso al crédito es un indicador de un entorno competitivo menos favorable para el desarrollo de iniciativas empresariales. (ver Gráfico 5).

Gráfico No. 5

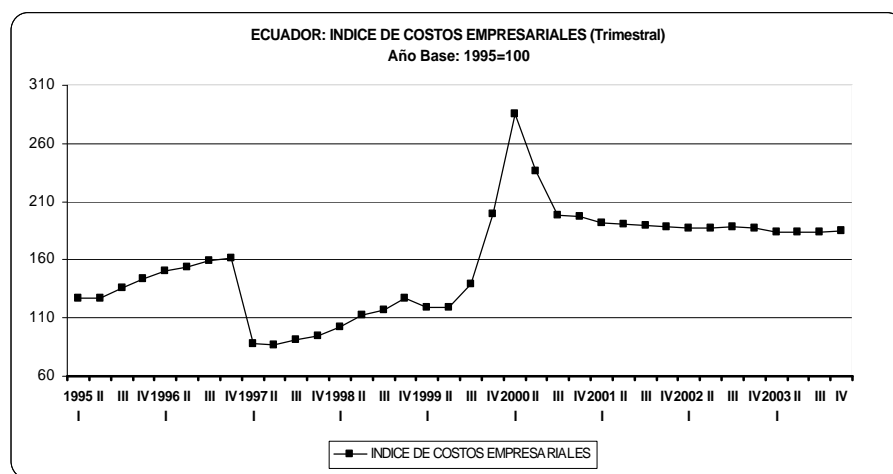


2.2. Índice de Costos Empresariales

El índice de Costos Empresariales aumentó en 0.43 puntos, como consecuencia de una leve disminución del costo financiero para las pequeñas empresas y del costo de energía eléctrica.

En el cuarto trimestre de 2003, el **Índice de Costos Empresariales** mejoró en 0.43 puntos, como consecuencia de la disminución del costo financiero para el sector de pequeñas empresas, medido a través de la evolución de las tasas de interés activas para otras operaciones activas y del costo de la energía eléctrica pagada por el sector comercial e industrial durante el último trimestre del año 2003 (ver Gráfico 6).

Gráfico No. 6



En el cuarto trimestre de 2003, la tasa de interés activa promedio del trimestre para el segmento denominado como “otras operaciones activas”, disminuyó en 0.61 puntos porcentuales, pero todavía se mantiene 4.4 puntos porcentuales por encima de la tasa del sector corporativo. Esta diferencia, es consecuencia de una mayor percepción de riesgo de *default* en el segmento de consumo y MIPYME'S.

El costo de la energía eléctrica pagado por el sector industrial y comercial, durante el cuarto trimestre de 2003, disminuyó al pasar de 7.96 centavos / Kwh en el tercer trimestre de 2003 a 7.88 centavos / Kwh en el cuarto trimestre de 2003, con lo cual contribuyó al resultado positivo del Índice de Costos Empresariales con 0.08 puntos.

Los precios de los combustibles como diesel, fuel oil y GLP industrial no cambiaron en este trimestre por lo cual no afectaron al índice de costos empresariales.

2.3. Conclusiones

En el cuarto trimestre de 2003 el entorno competitivo registró una evolución favorable para la actividad empresarial. Las variables macroeconómicas que incidieron positivamente en este resultado son: la estabilidad del entorno político⁷, los menores niveles de inflación, la menor volatilidad de las tasas de interés y la reducción del spread financiero. Así mismo, la reducción en el costo financiero para el sector de pequeñas empresas y el menor costo de la energía eléctrica para el sector productivo, son variables que influyeron positivamente en la evolución del entorno competitivo. Sin embargo, la disminución de la cartera de crédito concedido al sector privado como porcentaje del PIB, evidencia que aunque hay variables del entorno que evolucionan positivamente, las actividades productivas, especialmente las pequeñas empresas, aún encuentran dificultades para acceder al crédito.

⁷ El indicador de estabilidad política, como se indicó anteriormente, se calcula considerando el número de ministros de Economía en un año.

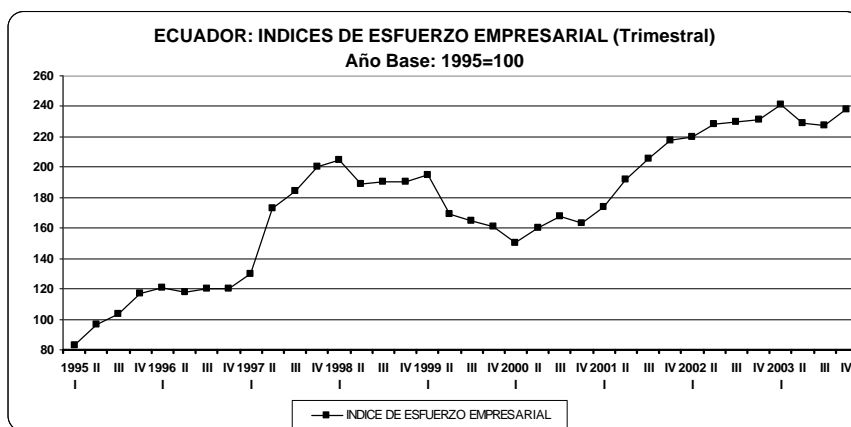
3 Evolución trimestral del Índice de Esfuerzo Empresarial

El índice de Esfuerzo Empresarial registró un aumento de 10.66 puntos respecto al trimestre anterior. La importación de equipos de computación y de bienes de capital son las variables que aportaron positivamente al resultado de este indicador.

El **Índice de Esfuerzo Empresarial**, describe las acciones que realizan las empresas para elevar la productividad, a través de la inversión en el mejoramiento de sus procesos, la modernización de sus fábricas y la adaptación de nuevas tecnologías y conocimientos.

En el cuarto trimestre de 2003, el Índice de Esfuerzo Empresarial registró un aumento de 10.66 puntos respecto al trimestre anterior (ver Gráfico 7). La importación de equipos de computación y de bienes de capital son las variables que aportaron positivamente al resultado de este indicador. Por el contrario, el pago de transferencias al exterior por concepto de regalías y licencias y la importación de equipos de computación, registraron un desempeño negativo durante este trimestre.

Gráfico No. 7

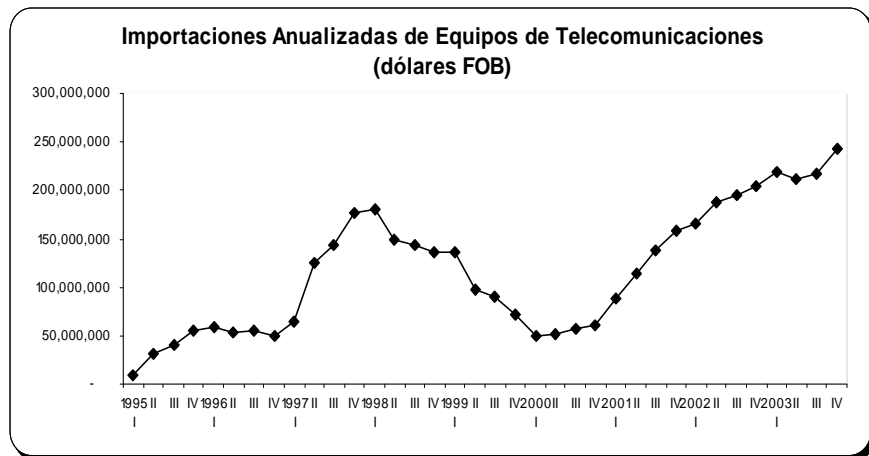


3.1. Importación de equipos de telecomunicaciones

En el cuarto trimestre de 2003 el valor FOB de las importaciones anualizadas de equipos de telecomunicaciones en términos absolutos registró un importante incremento (12%) en relación al trimestre anterior, alcanzando aproximadamente una suma de 244 millones de dólares (ver Gráfico 8). El valor de las importaciones de equipos de telecomunicaciones como porcentaje del PIB, se incrementó al pasar de 0.832% en el tercer trimestre de 2003 a 0.91% en el cuarto trimestre de 2003, con lo cual contribuyó positivamente al Índice de Esfuerzo Empresarial con 11.23 puntos. La incursión en el mercado ecuatoriano de un tercer operador de telefonía móvil y las mayores inversiones realizadas por las empresas que compiten en el sector para dar un mejor servicio y cumplir con la exigencias de la Superintendencia de Telecomunicaciones, son razones que pueden explicar la evolución positiva de este indicador.

El valor FOB de las importaciones anualizadas de equipos de telecomunicaciones en términos absolutos registró un importante incremento (12%) en relación al trimestre anterior.

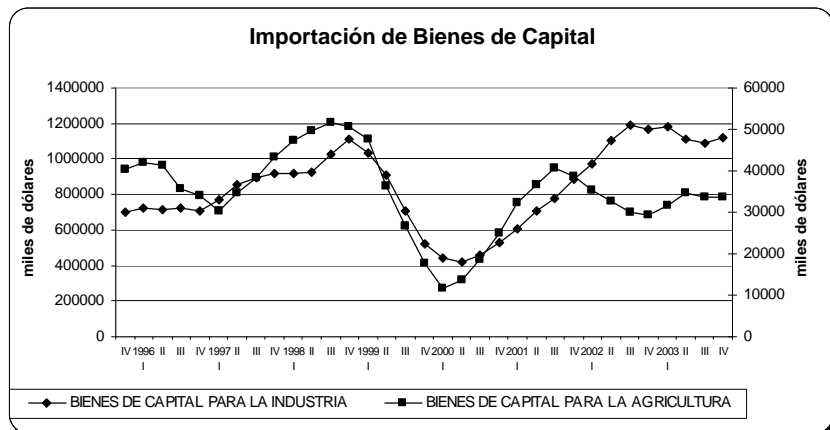
Gráfico No. 8



3.2. Importación de equipos de bienes de capital

El valor FOB anualizado de las importaciones de bienes de capital como porcentaje del PIB aumentó de 4.28% al 4.30% entre el tercer y el cuarto trimestre de 2003, lo cual determinó que el Índice de Esfuerzo Empresarial se incremente en 0.16 puntos. Cabe señalar que este resultado se debe al crecimiento de las importaciones de bienes de capital para el sector industrial que aumentaron 33 millones de dólares con respecto al trimestre anterior; en tanto que las importaciones de bienes de capital para el sector agrícola disminuyeron en aproximadamente 24 mil dólares. La evolución de este indicador muestra un mayor esfuerzo por parte de las empresas del sector industrial para modernizar sus equipos o ampliar sus instalaciones. Sin embargo, también es evidente que en el sector agrícola no existe la misma dinámica y el nivel de las importaciones de bienes de capital de este sector, se mantiene muy por debajo del nivel registrado en años anteriores (ver Gráfico 9).

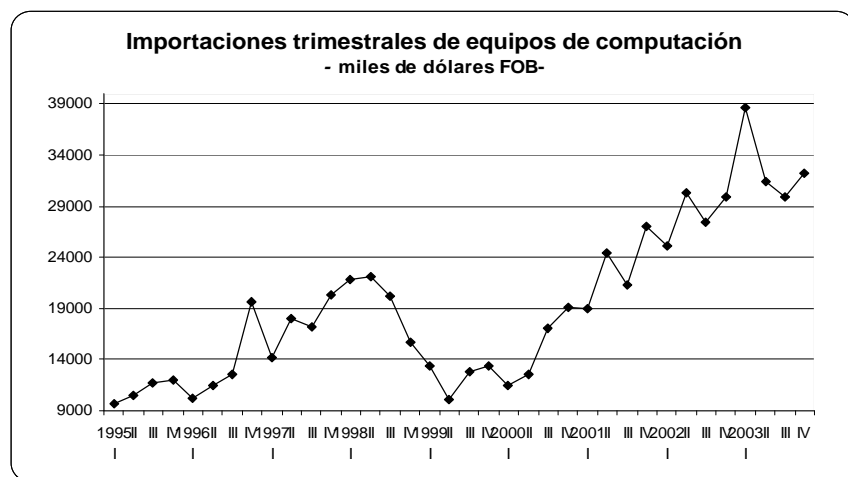
Gráfico No. 9



3.3. *Importación de equipos de computación*

En el cuarto trimestre de 2003, el valor FOB anualizado de las importaciones de equipos de computación, registró un crecimiento menor que el PIB; lo cual explica la disminución del valor de las importaciones de equipos de computación como porcentaje del PIB que pasó de 0.495% en el tercer trimestre de 2003 a 0.492% en el cuarto trimestre de 2003, que derivó en una disminución de 0.30 puntos en el Índice de Esfuerzo Empresarial. El análisis de la evolución del valor de las importaciones trimestrales, permite observar que en el último trimestre de 2003, las importaciones de equipos para el procesamiento de datos se incrementaron y alcanzaron un valor aproximado de 32.2 millones de dólares, terminando de esta forma con la tendencia decreciente de los dos trimestre anteriores. Sin embargo, este crecimiento, no permitió alcanzar el nivel que se registró en el primer trimestre de 2003, período en el cual se alcanzó un valor de aproximado de 38.6 millones de dólares. (ver Gráfico 10).

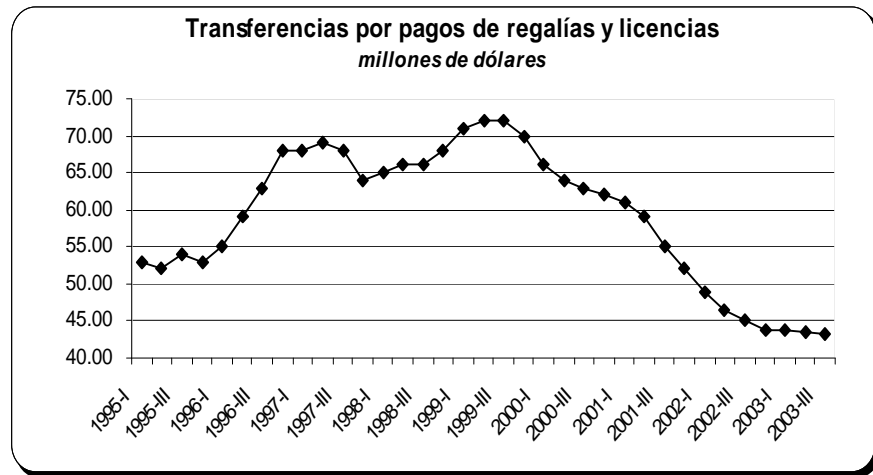
Gráfico No. 10



3.4. *Pagos por concepto de regalías y licencias*

En el cuarto trimestre de 2003, los pagos por concepto de regalías y derechos de licencias como porcentaje del PIB, registraron una leve disminución, al pasar de 0.165% al 0,16% entre el tercer y cuarto trimestre de 2003, con lo cual se profundiza la tendencia decreciente de este indicador en los últimos años (ver Gráfico 11). El desempeño negativo de este indicador incidió en la pérdida de 0.43 puntos en el Índice de Esfuerzo Empresarial, lo cual refleja un menor esfuerzo por parte de las empresas para adaptar nuevos conocimientos, practicas o estándares a sus procesos productivos y evidencia un débil enfoque empresarial hacia la innovación.

Gráfico No. 11



3.5. Conclusiones

En el cuarto trimestre de 2003, el Índice de Esfuerzo Empresarial, que refleja las acciones de las empresas para mejorar la productividad presenta un resultado positivo, que se explica principalmente por el incremento de las importaciones de equipos de telecomunicaciones. La mayor competencia en el sector de telecomunicaciones en Ecuador y las mayores inversiones de personas y empresas para adaptar las nuevas tecnologías, indican que se transita en la dirección correcta hacia la sociedad de la información, sin embargo; todavía es posible y necesario favorecer un mayor dinamismo en este sector, que se ha convertido en uno de los de más rápido crecimiento en la economía mundial, capaz de generar externalidades positivas, relacionadas con la creación de empleos, la mayor conectividad y acceso a mercados, la simplificación de transacciones y que en nuestro país propone desafíos empresariales inéditos para el gobierno y para el sector productivo. Sin embargo, el lento crecimiento de las importaciones de bienes de capital y de computación, así como la menor inversión en regalías y licencias, muestra la necesidad de establecer compromisos y crear mecanismos para que las empresas destinen mayores recursos para la modernización de equipos, la adaptación de nuevas prácticas y conocimientos, así como; para la innovación y el mejoramiento continuo.

4 ***Actividades del Consejo Nacional de Competitividad en el cuarto trimestre de 2003***

Se presenta a continuación un breve resumen de las actividades desarrolladas por el CNC:

- 4.1 Ejecución de la Agenda Ecuador Compite
- 4.2 Proyectos Especiales

4.1. AGENDA ECUADOR COMPITE

En el segundo semestre de 2003 se desarrolló la Agenda Ecuador Compite (AEC), mediante Mesas de Trabajo con representantes de los sectores público y privado, de universidades, sectores productivos, gobiernos seccionales, etc.

Por ser el CNC el órgano asesor del Presidente en materia de competitividad y sus resoluciones son de cumplimiento obligatorio, la Agenda Ecuador Compite se encuentra publicada en una Edición Especial del Registro Oficial del 20 de Febrero del 2004.

CAPITAL HUMANO Y GOBIERNO

A través de varias reuniones con el Ministro de Trabajo, en donde se discutieron aspectos comunes de la AEC y la Agenda Ministerial, se alcanzaron los siguientes acuerdos:

- El CNC colaborará con las mesas de diálogo tripartitas desde el mes de mayo del 2004.
- El CNC presentará una propuesta tendiente a reducir los costos de despido y buscará alternativas para sustituirlos mediante un seguro de cesantía o desempleo temporal. Para el efecto hemos pedido la asistencia técnica a la OIT, de quien esperamos una respuesta hasta el día lunes 10 de mayo.
- El CNC brindará capacitación sobre temas de competitividad y calidad a los comunicadores de la Unión Nacional de Periodistas. La fecha la definirá el Ministro de Trabajo.

Entre el SECAP, la SENRES y el CNC, se está preparando un proyecto que permita:

- La capacitación de los servidores públicos que han sido desenrolados (o se van a desenrolar) de acuerdo a los programas de redimensionamiento del Estado.
- Que los ex funcionarios públicos se transformen en emprendedores y canalicen mejor los recursos de la indemnización que, en estos casos, provee el Estado.

Este proyecto iniciará el segundo semestre del 2004.

Para desarrollar la administración por procesos en el sector público se ha conformado la comisión definitiva que vigila el cumplimiento del plan. La conforman INEN, SENRES y CNC. Para el efecto:

- Se ha promovido eventos para implementar la administración por procesos en la Administración Pública y su calificación mediante sistemas de calidad. Se ha logrado la sensibilidad de las más altas autoridades en estos cambios organizacionales.
- Al menos siete instituciones públicas han demostrado interés en iniciar inmediatamente esta gestión por procesos con miras a la certificación de la calidad. El proceso inició el mes de abril del 2004.
- El CNC empezará su primer seminario para implantar procesos de calidad en las organizaciones, en el mes de mayo 2004. A continuación difundiremos el conocimiento en organizaciones que tienen que ver con tramitología del sector empresarial como la CAE, SRI, Superintendencias de Compañías, Bancos y Telecomunicaciones, Registros de la Propiedad y Mercantiles, para que entren en procesos de calidad.

FINANCIAMIENTO

El CNC luego de asistir a las reuniones de la Comisión de Tasas de Interés, coordinada por la Secretaría General de la Producción, y en el marco de la AEC, ha identificado algunos puntos de atención urgente y está impulsado su tratamiento en una forma proactiva:

- Estamos trabajando sobre una propuesta para reducir los costos operativos del sistema financiero, sin descartar el uso de herramientas electrónicas en el sistema nacional de pagos.
- Para que el sector productivo y especialmente las PYMES puedan acceder a un mayor universo de posibilidades de acceso a crédito, que el que actualmente ofrece el sistema financiero, el CNC se encuentra preparando varias alternativas:
 - La implementación de mecanismos tales como: Factoring, Fondos de Capital de Riesgo, Fondos de Capital de Nuevos Emprendedores e Incubadora de Empresas. Para esto estamos en contacto directo y permanente con la CAF para concretarlos y viabilizar su desarrollo e implementación. Se suscribirá un convenio con la CAF en el que el CNC es participe proactivo en los proyectos. Fecha: fines de Mayo.
 - Estamos monitoreando otros mecanismos de acceso al crédito, como es el de las provisiones y su metodología de calificación a los sujetos de crédito.
 - Otra interesante alternativa es el Sistema de Garantías Recíprocas. Sobre este tema se han realizado las siguientes acciones:
 1. Reuniones con organismos internacionales (CAF, BID, PNUD) y representantes de cámaras de industriales y artesanos de la sierra, a fin de conocer las expectativas de los agentes que intervienen en este proceso.
 2. Análisis con ex personeros de la Superintendencia de Bancos, sobre la posibilidad de impulsar un nuevo Sistema Nacional de Garantías y la reactivación de Cooperativas y/o Sociedades de Garantías Crediticias y Fondos de Garantías.
 3. Estudios sobre a) legislación estatal vigente sobre el SGR y nuevo marco legislativo necesario; b) procesos en otros países; c) diseños técnicos existentes y casos exitosos sobre SGR's.
 4. Análisis sobre experiencias de otros países: Argentina, El Salvador, Colombia, España, entre otros. El BID, PNUD, AECI, están interesados en apoyar al CNC en financiar un proceso de benchmarking, a fin de aprovechar las mejores experiencias para el diseño del nuevo modelo ecuatoriano.
 5. Análisis de todos los documentos de diagnósticos existentes sobre el proceso en Ecuador, a fin de no repetir diagnósticos.

DESARROLLO DE PYMES / ASOCIATIVIDAD

Para impulsar la asociatividad, el CNC desarrolló a fines del año pasado el modelo ReCyProCo (Redes de Competitividad y Productividad Compartida).

- Se ha contratado con la misma consultora que participó en el diseño de la fase 1: modelo conceptual, las fases 2 y 3 que corresponden al diseño del marco estructural – legal para el desarrollo del modelo, así como el modelo financiero para su operatividad.
- Se ha contratado también a la señora Rosa Guamán, en calidad de impulsadora de los procesos de asociatividad, quien aporta sus 30 años de experiencia consolidando el trabajo emprendedor de las mujeres de la provincia de Chimborazo, especialmente en el área de plantas medicinales: Jambikiwa.
- La sensibilización en materia de asociatividad y la presentación del modelo ReCyProCo, se ha realizado ante la Federación Nacional de Cámaras de Comercio FEDECAM, Artesanos de San Antonio de Ibarra, Organismos de Cooperación Internacional, alcaldes y autoridades de la provincia de Imbabura, autoridades y productores del Cantón Balzar, en el Encuentro Regional sobre Estrategias de Competitividad Agropecuaria por Cadenas Agroindustriales en Portoviejo, etc.
- La primera intervención e implementación práctica del Modelo ReCyProCo se produjo en San Antonio de Ibarra, donde se realizó la primera capacitación al grupo y se está consolidando el proceso de formalizar la Asociación.
- Los primeros resultados del proceso asociativo en San Antonio de Ibarra son:
 - Los artesanos tuvieron su primera Asamblea de Constitución del Instituto de Gestión para el Desarrollo de las Artesanías Artísticas.
 - El sector va a intervenir en varias ferias exponiendo como grupo.
 - Con apoyo del CNC se está consiguiendo que las instalaciones del ex CENAPIA (que pertenece al MICIP) pasen a las ReCyProCo de San Antonio de Ibarra.
 - San Antonio de Ibarra ha sido incluida en el Programa APCI (Aprendizaje Personalizado Complementario Interactivo), mediante el cual la Fundación Edúcate aporta con 10 computadores y una escuela local, con las facilidades de infraestructura.

- Se ha firmado un acuerdo de voluntades por parte de las principales autoridades de la provincia de Imbabura a fin de apoyar este proceso.
 - Se incluyó a esta asociación en el Grupo de Trabajo de Competitividad para MIPYMES y Artesanos, que se reúne por convocatoria de la Presidencia del CNC.
 - Se ha conseguido el apoyo de la GTZ para que acompañe este proceso con sus técnicos y la metodología PACA.
- Se realizó la primera reunión del grupo promotor de la asociatividad en el país conformado por MICIP, CORPEI, CAF, BID, GTZ y CNC. El objetivo es articular los diferentes esfuerzos que se vienen realizando en apoyo a las cadenas productivas. Se tiene mucha colaboración de CORPEI y estamos trabajando mancomunadamente. A fines de Abril de 2004 habrá un taller técnico y el 5 de mayo una consolidación de los resultados sobre este tema.
 - Con la comisión de ADEs formada por MICIP, CNC y PNUD se ha elaborado el Plan de Capacitación Empresarial Anual que emprenderá cada una de las ADEs, haciendo énfasis en asociatividad de cadenas, emprendimiento y herramientas para la gestión empresarial.

Las acciones planificadas para mayo contemplan:

- Terminar el modelo organizativo, legal y financiero de ReCyProCo.
- Talleres de sensibilización sobre encadenamientos productivos y el modelo ReCyProCo en Ambato con Corpoambato, Galápagos con Capturgal y Quito con la Asociación de Artesanos.
- Seguimiento a avances en San Antonio de Ibarra.
- Consolidar el apoyo de GTZ y otros organismos a las diferentes iniciativas de asociatividad.

AGENDAS PARA DESARROLLAR TERRITORIOS COMPETITIVOS

- Para el desarrollo de Agendas Regionales de Competitividad se ha firmado un Convenio de Cooperación con CONCOPE, el cual permitirá articular y apoyar la implementación de territorios competitivos.
- Se está discutiendo los términos de cooperación con la AME - Regional Norte, para la colaboración del CNC y otros organismos en la elaboración de un modelo de agenda para el desarrollo territorios competitivos. El proyecto piloto se desarrollaría en la provincia de Imbabura.

APERTURA COMERCIAL, COMERCIO EXTERIOR, TRAMITOLOGÍA

Las acciones para bajar el Costo País impulsadas por la Presidencia del CNC, se han iniciado por el ámbito del Comercio Exterior, en donde se ha intervenido especialmente sobre las dificultades que atraviesa el sector por la excesiva tramitología.

DRAWBACK

Acciones:

- Varias reuniones entre las autoridades del SRI, CAE, CNC y exportadores para estandarizar procedimientos, procesos y documentación requeridas para la devolución.
- Se ha constituido una comisión mixta para revisión de la problemática y formulación de propuestas de solución.
- Se impulsa proyecto de Decreto Ejecutivo, tendiente a ampliar el plazo de los documentos de importación y de exportación requeridos para el trámite de Drawback.

Resultados:

- Procedimientos uniformes en la CAE para procesamiento de las solicitudes de Devolución de Impuestos Aduaneros con base en Decreto 653.

- Implementación de Método Alternativo para generación de solicitudes de Devolución, el usuario podrá generar la solicitud a través del SICE o remitirla en medio magnético en formato Excel.
- Desarrollo de Manuales de procedimientos internos y de instructivo para usuarios, se obviará discrecionalidad en el proceso.
- No se requerirá la notarización de los documentos de soporte de la solicitud, con excepción de la Lista certificada de insumos, materias primas, envases y acondicionamientos importados; reduciendo con ello costos, tiempos y copias de documentación.
- Se habilitará el Distrito Cuenca para procesamiento de solicitudes de esa región.
- Compromiso de la CAE para desarrollo de software perfeccionando el Módulo Drawback – SICE.
- Comparación de la efectividad del SICE:
 - En Quito: Entre Enero y Abril se ha procesado 350 solicitudes (10-15 rechazadas) con una devolución de USD 1.205.000 a 35 usuarios. El proceso es ágil, la Nota de Crédito es emitida en un plazo promedio de 10 días.
 - En el mismo período en Guayaquil ha habido una devolución de USD 60.743 a 10 empresas, en este lapso se han presentado aproximadamente 70 solicitudes encontrándose la mayoría represadas.

OTROS REGIMENES ESPECIALES ADUANEROS:

Objetivo: Facilitación del Régimen de Depósito Industrial como mecanismo de fomento y competitividad de las exportaciones.

Problemas identificados:

- Alta discrecionalidad en la aplicación de la Norma (lo cual genera faltas reglamentarias y multas al sector).
- Demoras en la liquidación de garantías (pese a entrega oportuna de los informes de Auditoría).
- Módulo de control de garantías no está operativo (la validación se hace manualmente).

- Falta de presencia oportuna de Delegados de Zona Primaria (aún cuando importaciones ya han sido sometidas a controles de verificación en origen y aforo físico).
- Rigidez del sistema (pese a pronunciamiento favorable para la impugnación de multas obliga a pagar previo al procesamiento de nuevos trámites).
- Excesivo requerimiento de documentos físicos.

Acciones:

- Visita técnica a la industria para revisión de esquema operativo los depósitos industriales.
- Conformación de comisión de trabajo para revisión del Módulo de Regímenes Especiales Aduaneros.
- Impulsar la aplicación de Liquidaciones, Auditorias e Inspecciones pasivas como parte de la potestad aduanera de control, inviabilidad de aplicación de matriz insumo producto.

Resultados:

- Prórroga hasta mediados de mayo para aplicación del módulo de Regímenes Especiales Aduaneros en el marco del SICE.
- Elaboración de propuesta para presentarse hasta fines de Abril en la CAE.

DEVOLUCIÓN DEL IVA AL SECTOR EXPORTADOR

Objetivo: Sensibilizar a las autoridades en la identificación de procesos, procedimientos y requerimientos de documentos que demoran los trámites en forma innecesaria.

Problemas identificados:

- Discrecionalidad en la aplicación de procedimientos.
- No se admite devolución de IVA pagado por servicios de flete aéreo a empresas 100% exportadoras correspondientes al Due Carrier y el Due Agent.
- Excesivo requerimiento de documentos físicos.

Resultados:

- Aplicación de la Resolución 085 en Guayaquil para que el procedimiento no sea diferente al resto del país.
- Estandarización de procedimientos y documentos requeridos para el proceso de devolución del IVA.

TECNOLOGÍA

- Por solicitud del señor Presidente de la República, la señora Presidenta del CNC, concertó una reunión con Telefónica de España y autoridades nacionales de telecomunicaciones.

Compromiso: Facilitar la expansión de las redes a todo el territorio nacional así como el acceso a Internet en la zona rural.

- El CNC ha brindado su apoyo para la ejecución de de la Agenda Nacional de Conectividad apoyando la implementación de la Factura Electrónica, lo cual conlleva a la vigencia de un sistema de Gobierno Electrónico.
- Apoyo al Concurso Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación organizado por la Universidad Central del Ecuador.

INFRAESTRUCTURA: SECTOR ENERGÍA

Interconexión con Colombia:

La Ing. Joyce de Ginatta, Presidenta del Consejo Nacional de Competitividad, impulsa el proceso de bajar costos de la energía y como tal, en el viaje realizado a Colombia con el Ing. Lucio Gutiérrez, Presidente de la República, se obtuvieron los siguientes logros:

- Colombia aceptó que los contratos se puedan dar con la actual línea, y sin precio base de remate en las rentas de congestión. CONELEC necesita implementar medidas en el aspecto reglamentario y regulatorio.
- Se logró que los distribuidores y GCE (Grandes consumidores ecuatorianos), puedan comprar energía directamente a las generadoras y comercializadoras colombianas, a partir del segundo semestre de 2004.

Acciones a seguir: Profundizar nuestra integración con Colombia y Perú.

Gas natural:

- Se está trabajando para que inversionistas privados construyan un gasoducto para abastecer a las generadoras termoeléctricas y a la industria nacional con gas natural. Esto con el fin de abaratar costos de generación y mejorar los procesos productivos industriales.
- Se ha mantenido reuniones de trabajo con los GCE (Grandes Consumidores de Energía Eléctrica), y se ha actualizado una encuesta para valorar los volúmenes de gas requeridos.
- Se ha contactado con proveedores de la Costa Norte del Perú que puedan proporcionar el gas. Plazo máximo: año 2006.

Autogeneración:

- Se está trabajando con la industria ecuatoriana y los GCE para implementar proyectos de autogeneración hidroeléctrica con el propósito de abaratar costos de energía eléctrica, contando con suministro a largo plazo.
- Se ha mantenido reuniones con el GCE para proporcionarles:
 - Inventario de proyectos de minicentrales hidroeléctricas existentes.
 - Un modelo de Fiducia para viabilizar los proyectos.
 - Se espera concretar grupos de grandes consumidores para iniciar la selección de los proyectos posibles. Plazo:

En 3 meses tendríamos una definición concreta con los grupos interesados y contratos asignados.

Bajar el costo de la energía en el país:

- Se está trabajando para completar el esquema de rebaja del precio para poder beneficiar al sector productivo y mejorar la generación. Esta propuesta fue presentada por la Ing. Joyce de Ginatta, Presidenta del CNC, al señor Presidente de la República el día 29 de Abril del 2004.

4.2. PROYECTOS ESPECIALES

CAPITAL HUMANO - TECNOLOGÍA: CONESUP – SECTOR PRODUCTIVO

A fin de cumplir con la acción tendiente a que las Universidades e Institutos Superiores revisen sus mallas curriculares y se integren productivamente al proceso de competitividad, se ha diseñado el “Proyecto de Competitividad en el Sector Académico y Productivo”, tendiente a lograr la participación de la Academia en los procesos de mejoramiento de la competitividad y productividad del país.

Este proyecto consta de las siguientes fases:

- Difusión y promoción del “Proyecto de Competitividad en el Sector Académico y Productivo” mediante un Taller con las autoridades.
- Capacitación a capacitadores.
- Instrucción a los educandos.
- Inducción al sector productivo.
- Mesas de negociación para conectar la demanda con la oferta, mediante la firma de convenios.
- Difusión de los primeros resultados exitosos.

DESARROLLO DE PYMES/ASOCIATIVIDAD:

Comité de Acción PyMEs, Artesanos y CNC

Objetivo:

La Presidencia del CNC ha impulsado con mucho énfasis las acciones para promover la competitividad de las PYMES y el sector artesanal.

Participantes:

Se han celebrado varias reuniones de trabajo entre el CNC, las Cámaras de Pequeños Industriales y los representantes de los Artesanos.

Alcance:

- Identificar el nivel de capacitación que requieren las PYMES y los artesanos, así como sus necesidades de capacitación para producir con calidad.
- Aprovechar este foro para promover procesos de asociatividad.

Se ha presentado esta iniciativa al BID; quien está dispuesto a impulsar un proyecto concreto.

5 *Tema del Trimestre*

El sector privado y el TLC

*Johnny Freire*⁸

Frente a la posibilidad de iniciar un proceso de negociación de un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos (TLC), el sector privado ha puesto de manifiesto su preocupación sobre el papel que este tendrá en las negociaciones. Entiéndase como sector privado al conjunto compuesto por los gremios productivos, la comunidad académica, sectores sociales, entre otros. La preocupación es válida; sin embargo, es importante definir varios aspectos claves de un proceso de esta naturaleza.

El primer aspecto fundamental es que un TLC se firma entre dos Estados, mas no entre dos compañías particulares o entre dos gremios específicos. De hecho, el documento que contiene los acuerdos alcanzados es firmado por los respectivos presidentes de la República, quienes luego lo presentan al Congreso Nacional correspondiente para su ratificación. Este hecho no excluye de ninguna manera al sector privado.

Con base en la definición precedente nos preguntamos, entonces, cuál es el papel del sector privado en este proceso. ¿Por qué el Estado va a negociar por mi sector, si no tiene ni el conocimiento ni la experiencia específica que se requiere para una negociación de esta naturaleza?.

Recordemos la experiencia previa de otros países que han firmado un TLC con Estados Unidos. En México el sector privado desempeñó un papel importante en las negociaciones del TLC, pero nunca tuvo delegados como tal en representación del Estado mexicano, como muchos analistas lo afirman. El sector privado estuvo en lo que ahora se conoce como 'el cuarto de al lado', que consistió en la asesoría directa por parte de este a las mesas de negociación en temas específicos, en los cuales el sector público no tenía el conocimiento requerido.

De igual forma, en Chile y Costa Rica, encontramos que sector privado tuvo un papel preponderante en las negociaciones, pero, como México, en 'el cuarto de al lado'.

¿Por qué el sector privado como tal no puede participar en las mesas de negociación? La respuesta es simple: un negociador con intereses específicos olvidará negociar por el bienestar común que requiere un proceso de esta naturaleza. Todos los delegados designados a participar en un proceso de negociación de un TLC representan al Estado ecuatoriano, independientemente de su origen, sea este del sector público o privado.

Un TLC tiene ganadores y perdedores; no obstante el secreto de una negociación exitosa es lograr ventajas para los ganadores y alternativas viables de transformación y reestructuración para los perdedores. Hay que recordar también que en un TLC no negocia solamente temas comerciales sino también ambientales, laborales, de propiedad intelectual, entre otros.

El sector privado tiene que participar activamente del proceso. Tiene un papel fundamental, pero para ello debe organizarse, realizar los estudios de impacto que crea conveniente e informar activamente a las mesas de negociación, para que estas a su vez puedan presentar fehacientemente su posición en las negociaciones que se aproximan.

⁸ Asesor del equipo negociador del Tratado de Libre Comercio Ecuador-Estados Unidos. Reproducido con autorización del diario HOY, editorial del 20 de abril de 2004.

NOTA CONCEPTUAL Y METODOLOGÍA DEL CÁLCULO DEL ÍNDICE DE ENTORNO COMPETITIVO Y EL ÍNDICE DE ESFUERZO EMPRESARIAL:

La competitividad se sustenta en mejoras de la productividad (que se traducen en reducciones "reales" de costos) y en mejoras de la calidad y variedad de bienes y servicios producidos. Por lo tanto, para ser más competitivos, es necesario que las empresas desarrollen acciones para innovar, modernizar sus equipos y adaptar nuevos procedimientos y nuevas tecnologías. Las empresas, a su vez, requieren de un entorno que promueva la inversión de largo plazo, para lo cual, es necesario procurar la estabilidad de los indicadores económicos y la dotación de una infraestructura de apoyo a la producción que permita contar con servicios básicos e insumos a costos razonables.

Con esta perspectiva y para entender la evolución de la competitividad del Ecuador, se consideran dos dimensiones⁹:

1. El entorno en el cual las empresas desarrollan sus actividades (**ÍNDICE DE ENTORNO COMPETITIVO**).
2. El esfuerzo de las empresas para incrementar su productividad, innovar y modernizar sus procesos (**ÍNDICE DE ESFUERZO EMPRESARIAL**).

1) El índice de Entorno Competitivo

El índice de Entorno Competitivo se construyó con base en indicadores de competitividad agrupados en tres indicadores:

- (i) el Índice de Entorno Macroeconómico,
- (ii) el Índice de Costos Empresariales y
- (iii) el Índice de Infraestructura Física, Humana y Tecnológica.

Todas las variables se expresan como números índice, utilizando al año 1995 como base. Posteriormente, se agrupan todas las variables en el **Índice de Entorno Competitivo**, recibiendo todas igual ponderación¹⁰. Por falta de disponibilidad de información trimestral, el

⁹ Evidentemente, el valor de cada variable incluida en estos indicadores, representa el promedio para toda la economía, de un factor que se considera afecta la competitividad, y por lo tanto el resultado final de cada índice también representa un promedio para toda la economía, de la evolución de los factores que afectan a la competitividad. Un análisis sectorial de competitividad rebasa los objetivos de este Boletín y es materia de otras investigaciones que se han realizado y se están realizando dentro y fuera del Banco Central del Ecuador.

¹⁰ Las variables incluidas este índice que de acuerdo a la teoría económica podrían afectar el desarrollo de la productividad, reciben la misma ponderación, debido a que no hay razones teóricas (en el estado actual de la teoría económica) para presuponer que un factor sea más o menos influyente que otro sobre la productividad. Respecto a las variables que reducen costos al empresariado pero que no influyen teóricamente sobre la productividad, la ponderación igual para todas es un reflejo de que se trata de un índice de competitividad promedio para la economía, que no refleja el efecto diferenciado de los costos, por sectores económicos.

Índice de Infraestructura Física, Humana y Tecnológica y la variable salario corregido por productividad, solamente se incorporan en el índice anual. Las variables utilizadas en la construcción de este índice se detallan a continuación:

INDICE DE ENTORNO COMPETITIVO		
INDICE	VARIABLES	EFFECTOS SOBRE LA COMPETITIVIDAD
INDICE DE ENTORNO MACROECONÓMICO	1 Inflación	-
	2 Spread	-
	3 Crédito al sector privado / PIB	+
	4 Volatilidad tasas de interés	-
	5 Indicador de apertura comercial de la economía	+
	6 Indicador de inestabilidad política	-
INDICE DE COSTOS EMPRESARIALES	7 Costo de Energía eléctrica	-
	8 Precio Diesel	-
	9 Precio Fuel Oil	-
	10 Precio GLP Industrial	-
	11 Costo Financiero	-
	12 Salario corregido por productividad	-
INDICE DE INFRAESTRUCTURA FÍSICA, HUMANA Y TECNOLÓGICA	13 Desarrollo y mantenimiento vial	+
	14 Calidad de la infraestructura vial	+
	15 Líneas telefónicas fijas y celulares	+
	16 Stock de capital humano	+
	17 Gastos en investigación y desarrollo	+

Variables del índice de Entorno Competitivo

a) Entorno Macroeconómico

Inflación: en el área del entorno macroeconómico, se identifica como uno de los mayores costos de la inflación a su efecto negativo sobre los incentivos a aumentar la eficiencia productiva.

Spread de tasas de interés: El spread de tasas de interés del sistema bancario se ha incluido como un factor negativo sobre la competitividad, al constituir un indicador tanto del poder de mercado del sector bancario, como de incertidumbre y de percepción de riesgo de default existente en la economía. Tanto un mayor poder de mercado del sector bancario como un mayor nivel de riesgo de default percibido, tienden a elevar la tasa de interés activa y/o bajar la tasa de interés pasiva, e inciden negativamente sobre la cantidad y calidad del crédito concedido al sector empresarial privado, desincentivando la demanda de crédito dirigida a financiar a la inversión rentable y con un nivel de riesgo tolerable. Mas bien se estaría incentivando el financiamiento de proyectos con mayor riesgo crediticio. Esto impide procesos de reconversión productiva o tecnológica de la economía.

Saldo de cartera bancaria como % del PIB: el que los empresarios pequeños, medianos y grandes cuenten con una adecuada disponibilidad de crédito para realizar sus actividades productivas, también se considera fundamental para el desarrollo empresarial. Por ello el índice de Entorno Competitivo, incluye como un indicador de la cuantía de crédito disponible para el sector productivo, el saldo de cartera de la banca con el sector privado en relación al PIB.

Volatilidad de las tasas de interés: la volatilidad de la tasa de interés activa, se incluye como factor de incertidumbre, que desincentiva la inversión en el sector real de la economía y por ende inhibe la elevación de la productividad.

Apertura comercial de la economía: la apertura de la economía al comercio internacional también es considerada una fuente de ganancias de productividad a través de uno o más canales (absorción de conocimientos de otras economías, aumento del tamaño del mercado efectivo que permite el aprovechamiento de economías de escala, etc). El indicador de apertura comercial que se considera para el cálculo de este índice es el Peak de las importaciones más exportaciones no petroleras como porcentaje del PIB.

Indicador de inestabilidad política: un alto grado de inestabilidad política y disponer de deficientes instituciones en general, actúan como una "mala tecnología", reduciendo la productividad de las personas y de las empresas. Por ello el Índice de Entorno Competitivo, incluye este indicador que es igual al número de ministros de Economía y Finanzas que el país ha tenido durante el último año. Así, un mayor número de ministros de Economía por año refleja mayor inestabilidad política y viceversa.

b) Costos Empresariales

Costos de energía eléctrica: La energía eléctrica es un insumo muy importante, especialmente en el sector industrial, por lo cual, un alto costo de la energía eléctrica es un factor que desincentiva la inversión. El indicador que se considera es el costo promedio del kilovatio – hora (Valor facturado / Valor consumido) para el sector comercial e industrial.

Costos de combustibles: Se consideran los costos del diesel, fuel oil y del gas licuado de petróleo, que son los combustibles más representativos dentro de la estructura de costos de las empresas activas.

Costos financieros: el indicador de costos financieros utilizado es la tasa de interés para otras operaciones activas, para préstamos entre 84 y 91 días. Es decir, se considera el costo financiero del sector no corporativo.

Salario corregido por productividad: Este indicador muestra la evolución del salario en relación a la productividad media del trabajo (PMeL).

c) Infraestructura Física, Humana y Tecnológica

Gastos en desarrollo y mantenimiento vial: el indicador utilizado es el gasto gubernamental en el desarrollo y mantenimiento vial de las carreteras, expresado como porcentaje del PIB.

Calidad de la infraestructura vial: el indicador utilizado es el porcentaje de carreteras pavimentadas.

Líneas telefónicas fijas y celulares: se mide la penetración en el uso de líneas telefónicas, como el número de líneas telefónicas fijas y celulares por cada 100 habitantes. Este es un indicador del desarrollo de las tecnologías de la información y la comunicación (TIC's), que permiten elevar la productividad por diversas vías: acceso al conocimiento, reducción de costos de transacción y búsqueda, etc.

Stock de capital humano: medido por los años promedio de educación de la PEA¹¹.

Gastos en investigación y desarrollo: el indicador utilizado es el gasto en IyD de ONG's, universidades e instituciones públicas, como porcentaje del PIB.

2) El índice de esfuerzo empresarial

El Índice de Esfuerzo Empresarial se construyó con base en los siguientes indicadores: (i) las importaciones de bienes de capital, ii) las importaciones de equipos de computación, iii) las importaciones de equipos de telecomunicaciones y, iv) las transferencias al exterior por regalías y licencias. Todas estas variables se calculan como porcentaje del PIB y se expresan como números índice, utilizando al año 1995 como base. Las variables utilizadas en la construcción de este índice se detallan a continuación:

INDICE DE ESFUERZO EMPRESARIAL	
VARIABLES	EFFECTOS SOBRE LA COMPETITIVIDAD
1 Importaciones de bienes de capital / PIB	+
2 Importaciones equipos de computación / PIB	+
3 Importaciones equipos telecomunicaciones / PIB	+
4 Transferencias al exterior por regalías y licencias / PIB	+

Variables del índice de esfuerzo empresarial

Importaciones de bienes de capital: corresponde a las importaciones de bienes de capital del último año que se realizaron en cada trimestre, en porcentaje del PIB.

Importaciones de equipos de telecomunicaciones: corresponde a las importaciones de equipos de telecomunicaciones del último año que se realizaron en cada trimestre, en porcentaje del PIB.

Importaciones de equipos de computación: corresponde a las importaciones de equipos de computación del último año que se realizaron en cada trimestre, en porcentaje del PIB.

¹¹ Los gastos de las empresas en capacitación de su planta laboral se considera un importante indicador no incluido por la disponibilidad de información estadística.

Transferencias al exterior por regalías y licencias: corresponde al pago por transferencias al exterior por regalías y licencias. Este es un indicador que refleja el esfuerzo de las empresas por adaptar nuevas prácticas, procedimientos o tecnologías que se han desarrollado en otros países y por lo tanto es un indicador de transferencia tecnológica.

Relación del índice de Entorno Competitivo y del índice de Esfuerzo Empresarial con el ICC e ICA

El Índice de Entorno Competitivo incluye variables que reflejan los incentivos del entorno para que las empresas generen mayores niveles de eficiencia (y por ende definen las expectativas de crecimiento en términos de aumento de la productividad). El Índice de Esfuerzo Empresarial refleja la evolución de variables relativas al comportamiento microeconómico de las firmas (que influye sobre el nivel de competitividad actual, tales como las importaciones de bienes de capital, equipos de computación, equipos de telecomunicaciones y adaptación de tecnología).

Debido a ello, estos índices reflejan información contenida en los dos índices publicados anualmente por el Foro Económico Mundial: el ICC (que busca medir expectativas de crecimiento) y el ICA (que mide la competitividad actual). Sin embargo, una diferencia fundamental con el ICC y el ICA, es que el Índice de Entorno Competitivo y el Índice de Esfuerzo Empresarial están compuestos en su totalidad por variables duras y se elaboran a nivel trimestral.

3) Fuentes de datos y cálculo de los indicadores

INDICE DE ENTORNO COMPETITIVO			
INDICE	VARIABLES	FUENTE	CÁLCULO
INDICE DE ENTORNO MACROECONÓMICO	1 Inflación	IEM (a)	Variación del IPC
	2 Spread	IEM	tasa activa - tasa pasiva
	3 Crédito al sector privado / PIB	Superintendencia de Bancos, Cuentas Nacionales	Saldo de cartera bancaria / PIB trimestral anualizado
	4 Volatilidad tasas de interés	IEM	Coefficiente de variación de las tasas de interés activas referenciales de los últimos 6 meses
	5 Indicador de apertura comercial de la economía	IEM	$(X_{np} + M) / \text{PIB}$ (b)
	6 Indicador de inestabilidad política		Número de Ministros de Economía en un año
INDICE DE COSTOS EMPRESARIALES	7 Costo de Energía eléctrica	CONELEC	Valor facturado / Cantidad de Kw-horas consumidos por el sector comercial e industrial
	8 Precio Diesel	Petroecuador	Precio / galón
	9 Precio Fuel Oil	Petroecuador	Precio / galón
	10 Precio GLP Industrial	Petroecuador	Precio / kilo
	11 Costo Financiero	IEM	Tasas de interés promedio del trimestre para obras operaciones activas (84 - 91 días)
	12 Salario corregido por productividad	Cuentas Nacionales	Costo Laboral Unitario (CLU) (c)
INDICE DE INFRAESTRUCTURA FÍSICA, HUMANA Y TECNOLÓGICA	13 Desarrollo y mantenimiento vial	MOP	Gasto en desarrollo y mantenimiento vial / PIB
	14 Calidad de la infraestructura vial	MOP	Porcentaje de carreteras pavimentadas
	15 Líneas telefónicas fijas y celulares	CONATEL	Líneas telefónicas fijas y celulares por cada 100 habitantes
	16 Stock de capital humano	INEC, SIISE (d)	Años promedio de educación de la PEA
	17 Gastos en investigación y desarrollo	Fundacyt	(Inversión de ONG's universidades e instituciones públicas en I & D) / PIB

a/ IEM: Información estadística mensual, del Banco Central del Ecuador

b/ Es el Peak trimestral de (Exportaciones no petroleras + Importaciones) / PIB trimestral

c/ CLU = (salario por hora * horas trabajadas por persona) / (valor agregado / empleo)

d/ Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador (SIISE)

INDICE DE ESFUERZO EMPRESARIAL		
VARIABLES	FUENTE	CÁLCULO
1 Importaciones de bienes de capital / PIB	IEM	(Valor FOB de la importación de bienes de capital anualizado para agricultura e industria) / PIB trimestral anualizado
2 Importaciones equipos de computación / PIB	ECE (a)	(Valor Fob de las importaciones de equipos de computación (partida 8471) anualizado) / PIB trimestral anualizado
3 Importaciones equipos telecomunicaciones / PIB	ECE	(Valor FOB de la Importación de equipos de telecomunicaciones anualizado) / PIB trimestral anualizado
4 Transferencias al exterior por regalías y licencias / PIB	Balanza de Pagos	(Valor de las transferencias al exterior por regalías y licencias anualizado) / PIB trimestral anualizado

a/ ECE: Base de datos de Estadísticas de Comercio Exterior del Banco Central del Ecuador