



Presentación

En esta edición, se da continuidad al análisis que se inició con el Boletín de Competitividad No. 1 publicado en julio de 2020. En esta ocasión, se analiza la competitividad del comercio exterior ecuatoriano de acuerdo con la agrupación de los productos **Alimenticios Elaborados (AE)**, la cual se encuentra conformada por los siguientes subgrupos de productos: Carne y productos de la carne; Camarón elaborado; Pescado preparado o en conserva; Aceites y grasas; Productos lácteos elaborados; Productos de molinería; Azúcar; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; Otros productos alimenticios; y, Bebidas.

Tabla 1. Agrupación de los sectores de actividad económica

Alimenticios Primarios (AP)	No Alimenticios Primarios (NAP)
Banano, café y cacao Cereales Otros productos de la agricultura Ganado y otros productos de origen animal Pescado vivo, fresco y refrigerado	Flores Productos de la silvicultura Petróleo y gas natural Minerales
Alimenticios Elaborados (AE)	No Alimenticios Elaborados (NAE)
Carne y productos de la carne Camarón elaborado Pescado preparado o en conserva Aceites y grasas Productos lácteos elaborados Productos de molinería Azúcar Cacao elaborados, chocolate y productos de confitería Otros productos alimenticios Bebidas	Productos de tabaco Productos de textiles, cuero y productos de cuero Productos de madera (excepto muebles) Papel y cartón Productos de petróleo refinado Productos químicos Productos de caucho y productos plásticos Vidrio y otros productos no metálicos Productos metálicos Maquinaria, equipo y aparatos eléctricos Equipo de transporte Otros productos manufacturados

Fuente: BCE

Entre los indicadores utilizados para este análisis están: valor de las exportaciones e importaciones, valores unitarios de exportación e importación, tasas de contribución al comercio, número de partidas exportadas; que fueron calculados con información recopilada de los principales productos de exportación e importación proveniente de las estadísticas de comercio exterior del Banco Central del Ecuador (BCE). El período anual de análisis abarca desde el año 2000 a 2020¹.

Indicadores básicos de posición comercial del grupo de Alimenticios Elaborados

A continuación, se presentan algunos indicadores básicos que permiten entender la posición comercial de las mercancías que conforman el grupo de Alimenticios Elaborados durante los últimos 21 años.

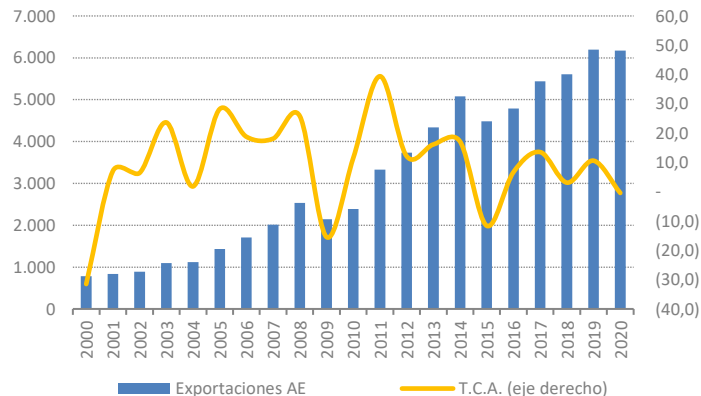
¹ Las cifras de Ecuador de los años 2019 y 2020 son provisionales y su reproceso se realiza conforme a la recepción de documentos fuente de las operaciones de comercio exterior.

Valor de las exportaciones

El valor (FOB) total de las exportaciones² del grupo de Alimenticios Elaborados del Ecuador alcanzó los USD 66.090 millones al 2020.

La tendencia creciente de las exportaciones en términos de valor se explica tanto por aumentos en los volúmenes de ventas en el exterior de los productos agrupados en esta clasificación, como por mayores valores unitarios de las mercancías exportadas. El promedio de las ventas externas de este grupo de bienes, en el período 2000-2020, fue de USD 3.147 millones, con un crecimiento medio anual de 9,6%.

Gráfico 1. Exportaciones – Alimenticios Elaborados
En millones de USD FOB y tasa de crecimiento anual (TCA)
Período 2000-2020



Fuente: BCE

En términos de volumen, en 2020 se colocaron alrededor de 1.7 millones de TM. En promedio, el crecimiento anual del volumen exportado en el período 2000-2020 fue de 6,2%.

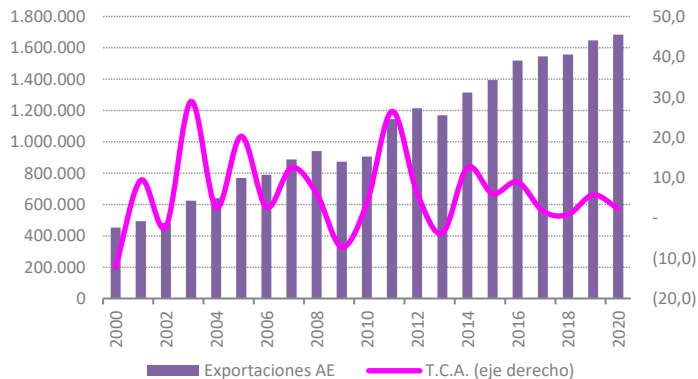
Los períodos de mayor dinamismo en la cantidad enviada al exterior corresponden a los años 2003, 2005, 2007, 2011 y 2014, los cuales registraron tasas de crecimiento anual de 28,9%, 20,3%, 12,5%, 26,5% y 12,5%, respectivamente.

² Las exportaciones corresponden al conjunto de bienes y servicios vendidos por los residentes de una economía a los residentes de otra economía. El tipo de productos que se incluyan en la estructura exportadora de bienes determinará el patrón de comercio de un país.



Gráfico 2. Exportaciones – Alimenticios Elaborados

En volumen (TM peso neto) y tasa de crecimiento anual (TCA)
Período 2000-2020

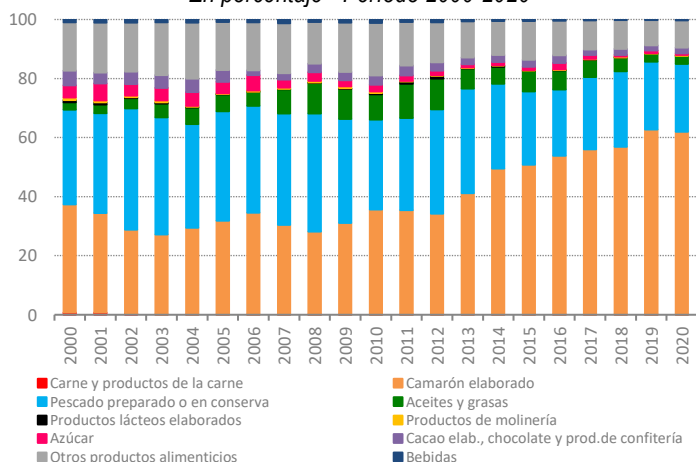


Fuente: BCE

En cuanto a la participación en el total de exportaciones del grupo de Alimenticios Elaborados, durante el período analizado, el subgrupo de Camarón elaborado es el de mayor contribución al valor exportado en esta agrupación: en promedio, representó el 40,5% de las ventas externas. A continuación, le sigue el subgrupo de Pescado preparado o en conserva con el 32,0%; Otros productos alimenticios contribuyeron con el 14,2%; Aceites y grasas con el 6,2%; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería con el 2,9%; el 4,2% restante se reparte entre Carne y productos de la carne (0,1%), Productos lácteos y elaborados (0,3%), Productos de molinería (0,4%), Azúcar (2,6%) y Bebidas (0,8%).

Gráfico 3. Participación en el total de Exportaciones del grupo Alimenticios Elaborados

En porcentaje - Período 2000-2020



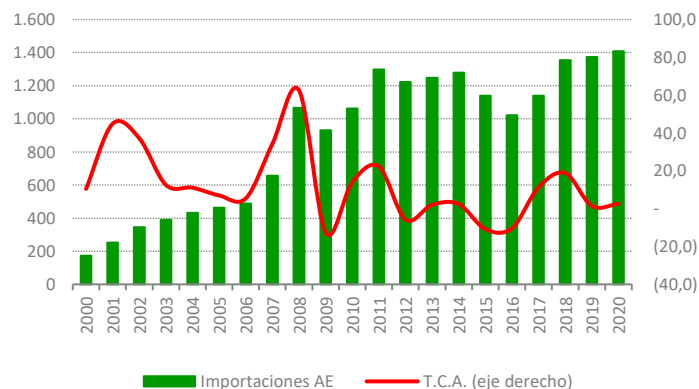
Fuente: BCE

Valor de las importaciones

Las importaciones³ del grupo de Alimenticios Elaborados alcanzaron un valor FOB de USD 1.409 millones en 2020.

Gráfico 4. Importaciones – Alimenticios Elaborados

En millones de USD FOB y tasa de crecimiento anual (TCA)
Período 2000-2020



Fuente: BCE

La evolución creciente en el valor de las importaciones responde tanto a un aumento en el volumen de compra en el exterior como a un mayor nivel de los precios unitarios de las mercancías de este grupo de bienes. El promedio de las adquisiciones externas de los productos alimenticios elaborados, en el período 2000-2020, fue de USD 893 millones, con un crecimiento medio anual de 12,4%.

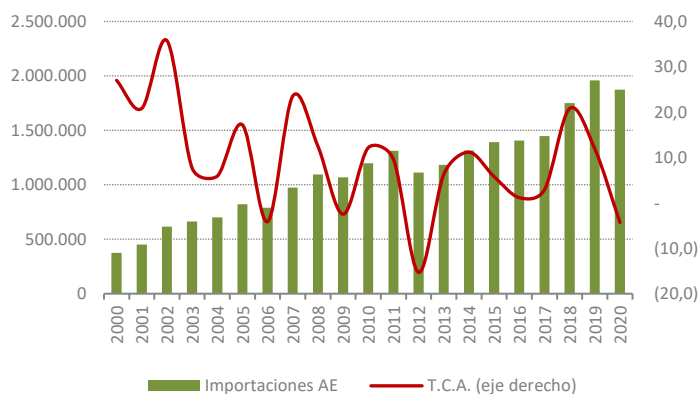
En promedio, el crecimiento anual del volumen importado fue de 9,8%. Los períodos de mayor dinamismo en la cantidad importada desde el exterior corresponden a los años 2002, 2005, 2007, 2010, 2014 y 2018, los cuales registraron tasas de crecimiento anual de 35,8%, 17,2%, 23,6%, 12,2%, 11,2% y 20,8%, respectivamente.

³ Las importaciones son el conjunto de bienes y servicios comprados por los residentes de una economía a los residentes de otra economía.



Gráfico 5. Importaciones – Alimenticios Elaborados

En volumen (TM peso neto) y tasa de crecimiento anual (TCA)
Período 2000-2020

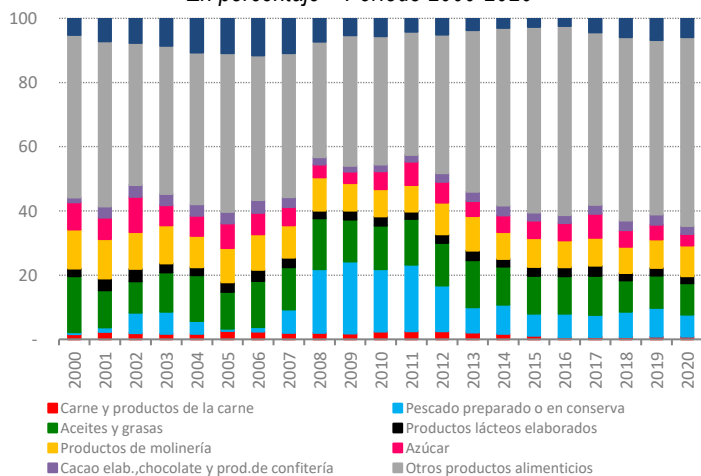


Fuente: BCE

En cuanto a la participación en el total de importaciones del grupo de Alimenticios Elaborados, durante el período analizado, el subgrupo de Otros productos alimenticios es el de mayor contribución al valor importado en esta agrupación: en promedio, representó el 48,8% de las compras externas. A continuación, el subgrupo de Aceites y grasas contribuyó con el 12,7%, seguido por Productos de molinería con el 9,8% y Pescado preparado o en conserva con el 8,9%. Los subgrupos Bebidas y Azúcar representaron el 6,4% y 6,1%, respectivamente. Finalmente, Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería, Productos lácteos elaborados y Carne y productos de la carne representaron en total el 7,3% restante.

Gráfico 6. Participación en el total de Importaciones del grupo Alimenticios Elaborados

En porcentaje – Período 2000-2020



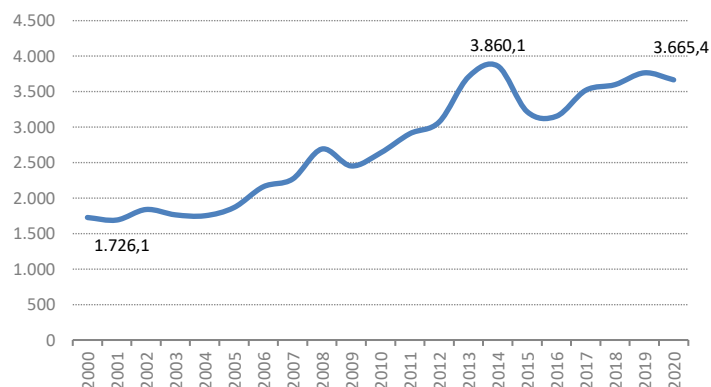
Fuente: BCE

Valores unitarios de exportación e importación

El desempeño positivo de las exportaciones e importaciones del grupo de Alimenticios Elaborados estuvo influenciado por el comportamiento de los precios internacionales, los cuales, como se puede apreciar en los siguientes gráficos, mostraron en general una tendencia creciente durante los últimos 21 años.

Gráfico 7. Exportaciones – Alimenticios Elaborados

Valor unitario (USD FOB por TM) - Período 2000-2020

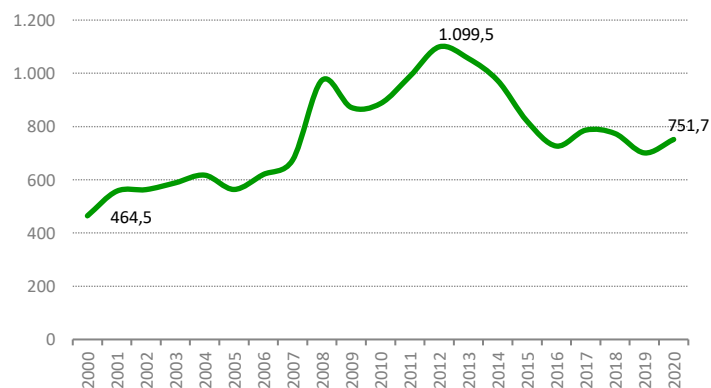


Fuente: BCE

Los valores unitarios de exportación exhibieron mejoría en los dos últimos decenios; así, pasaron de un nivel de USD 1.726,1 por TM en el año 2000, a ubicarse en USD 3.665,4 por TM en 2020. Por su parte, los valores unitarios de importación ascendieron de un nivel de USD 464,5 por TM en 2000 a USD 1.099,5 por TM en 2012; a partir de dicho año, presentaron un descenso paulatino hasta ubicarse en 2020 en USD 751,7 por TM.

Gráfico 8. Importaciones – Alimenticios Elaborados

Valor unitario (USD FOB por TM) - Período 2000-2020



Fuente: BCE

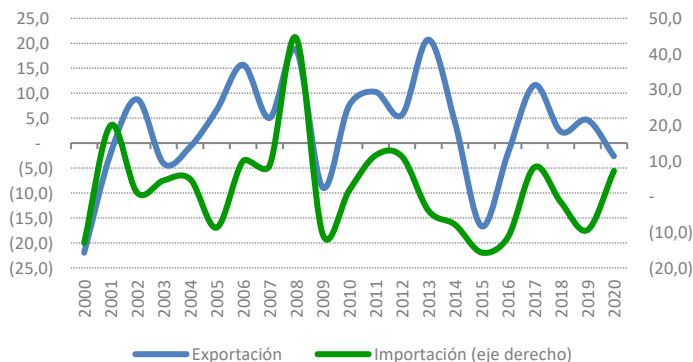


El comportamiento de los precios internacionales de este grupo de productos se ve reflejado en su tasa de crecimiento anual. Así, el crecimiento anual promedio del precio de exportación en el periodo 2000 a 2020 se ubicó en 3,0%. Los años en los cuales se observó una mejora de los precios de venta fueron 2002, 2006, 2008, 2011, 2013 y 2017, periodos en los cuales los valores unitarios exhibieron tasas de crecimiento anual positivas de 8,8%, 15,7%, 18,7%, 10,3%, 20,7% y 11,6%, respectivamente.

Por su parte, el incremento anual promedio del precio de importación entre los años 2000-2020 fue de 2,4%. Los años de mayor crecimiento en el nivel de precios de compra fueron 2001, 2008, 2011 y 2017, cuyas variaciones relativas anuales alcanzaron porcentajes de 20,0%, 44,5%, 11,5% y 8,2%, en su orden.

Gráfico 9. Valores Unitarios de Exportación e Importación Alimentos Elaborados

Tasa de Crecimiento Anual (%) - Período 2000-2020



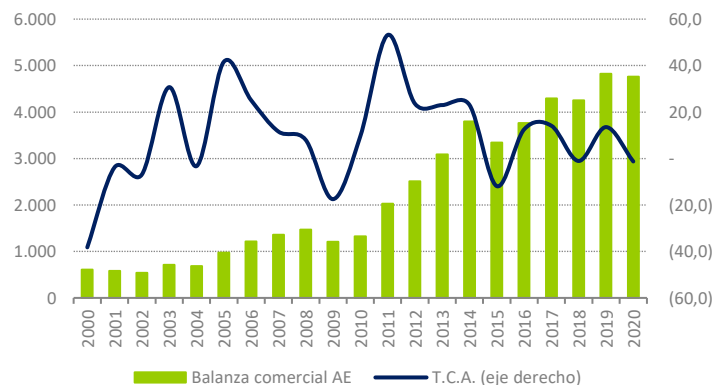
Fuente: BCE

Saldo comercial

El saldo comercial indica el balance del comercio en un periodo determinado, lo que refleja el flujo comercial neto de bienes y servicios de un país.

Durante todo el periodo 2000-2020, Ecuador registró un superávit comercial en el grupo de Alimentos Elaborados, que pasó de un valor de USD 606 millones en el año 2000 a USD 4.764 millones en 2020; es decir, un incremento de USD 4.158 millones. Este resultado favorable se debe tanto al aumento en el valor de las exportaciones como de las importaciones, de USD 5.393 millones y USD 1.235 millones, respectivamente. La tasa de variación anual promedio de la balanza comercial en estos 21 años fue de 9,8%, siendo los años 2003, 2005 y 2011 los de mayor crecimiento (30,7%, 41,6% y 53,2%, en su orden).

Gráfico 10. Saldo comercial – Alimentos Elaborados
En millones de USD FOB y TCA - Período 2000-2020



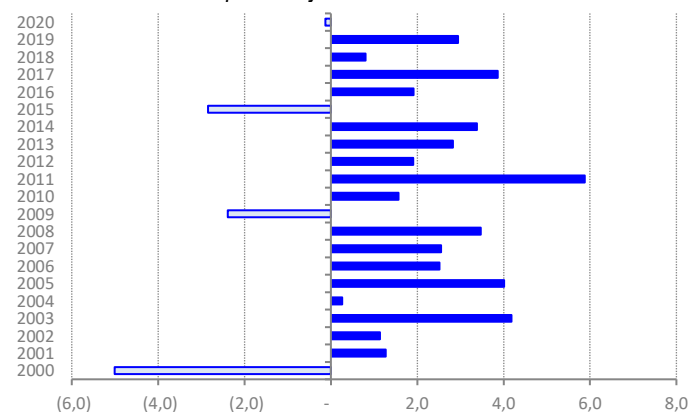
Fuente: BCE

Contribución al crecimiento de las exportaciones e importaciones totales

Si se analiza la contribución del grupo de Alimentos Elaborados en el crecimiento de las exportaciones totales, se puede ver en el gráfico siguiente que esta ha sido en su mayoría positiva durante el periodo 2000-2020; sin embargo, se observan años en los cuales su contribución fue negativa (2000, 2009, 2015 y 2020).

Gráfico 11. Contribución al crecimiento de las exportaciones totales Alimentos Elaborados

En porcentaje - Período 2000-2020



Fuente: BCE

En promedio, en los últimos 21 años, las exportaciones de los bienes agrupados en la clasificación de Alimentos Elaborados contribuyeron en 1,6% al crecimiento anual promedio de 8,9% de las exportaciones totales del país.

El año de mayor contribución de las ventas externas de este grupo de mercancías fue el 2011, con 5,9%, de un crecimiento de las

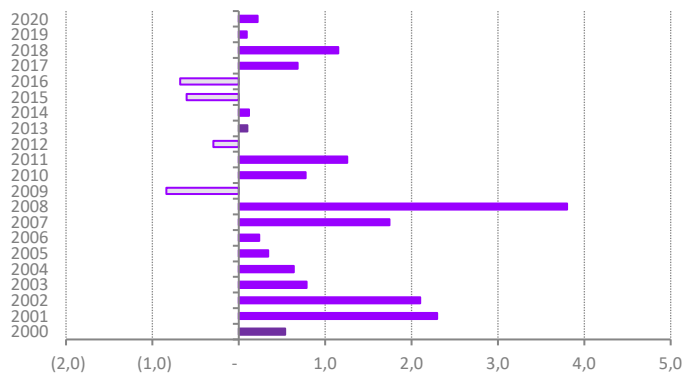


exportaciones totales de 27,6% para dicho año, comportamiento que se explica por importantes volúmenes exportados (crecimiento anual de 26,5%) como por mejoras en los precios internacionales (incremento anual de 10,3%).

En lo relativo a las importaciones, el grupo de Alimentos Elaborados contribuyó de manera positiva en el crecimiento de las compras totales en la mayoría del período bajo análisis, aunque en los años 2009, 2012 y bienio 2015-2016 se aprecia una contribución negativa.

Gráfico 12. Contribución al crecimiento de las importaciones totales Alimentos Elaborados

En porcentaje - Período 2000-2020



Fuente: BCE

En promedio, entre 2000-2020, las importaciones de los bienes agrupados en la clasificación de Alimentos Elaborados contribuyeron en 0,7% al crecimiento anual promedio de 11,0% de las importaciones totales del país.

El año de mayor contribución en las adquisiciones externas de este grupo de mercancías fue el 2008, con 3,8% de un crecimiento de las importaciones totales de 62,6% para dicho año, comportamiento que se explica tanto por el aumento en los precios internacionales (crecimiento anual de 44,5%) como del volumen importado (incremento anual de 12,5%).

Tasa de cobertura

La tasa de cobertura indica qué parte de las importaciones de un país pueden ser financiadas mediante sus exportaciones⁴.

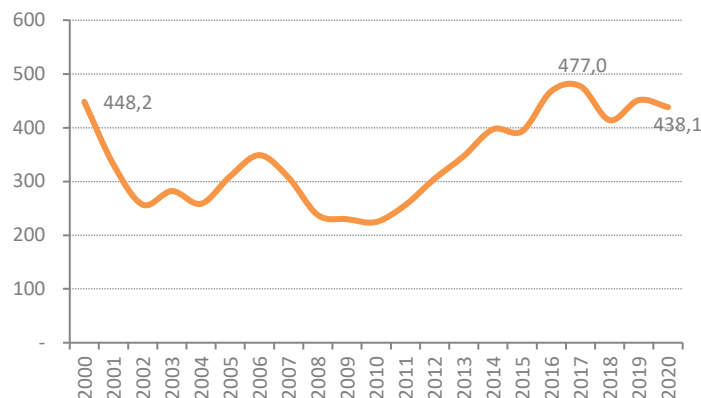
La participación del total de las exportaciones en el valor total de las importaciones del grupo de Alimentos Elaborados durante el

⁴ Es una medida de déficit y/o superávit comercial. Si la tasa de cobertura es mayor a 100, entonces existe superávit comercial; si es menor a 100, existe déficit comercial.

período 2000-2020 presentó un valor superior a 100, reflejando un superávit comercial.

Gráfico 13. Tasa de cobertura – Alimentos Elaborados

En porcentaje - Período 2000-2020



Fuente: BCE

Cabe señalar que el comportamiento de este indicador es favorable en este grupo de mercancías, al mostrar un resultado positivo. Sin embargo, se observan dos etapas en su trayectoria: una primera que abarca el período 2000-2010, en la cual el indicador muestra un descenso al pasar de 448,2% en 2000 a 224,7% en 2010; es decir, una reducción de 223,5 puntos porcentuales. No obstante, esta situación no implicó una salida de divisas, por cuanto en ese período las exportaciones continuaron siendo superiores a las importaciones. En la segunda etapa que va desde el año 2011 hasta 2020, el indicador presenta una subida, al pasar de 256,2% en 2011 a 438,1% en 2020; esto es, un aumento de 181,9 puntos porcentuales, reflejando un efecto combinado entre una mayor entrada de divisas por ventas externas, al tiempo que también se produjo una salida de divisas por compras externas en este grupo de mercancías.

Balanza comercial relativa

La balanza comercial relativa mide la tendencia exportadora o importadora de cada producto⁵.

Los resultados de este indicador reflejan que, en el grupo de Alimentos Elaborados, el país se ha mantenido como un exportador neto. En efecto, como se observa en el gráfico siguiente, durante el período bajo análisis, el indicador prácticamente no presentó variación, pasando de un valor de 0,64

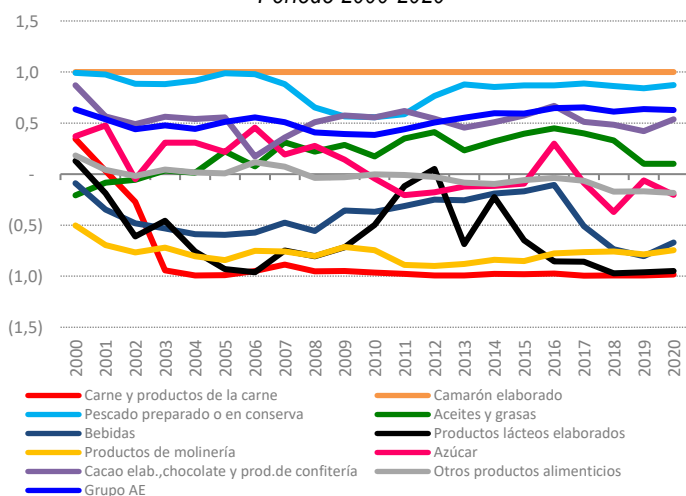
⁵ Mientras el indicador más se acerca a 1, es exportador neto; y, si se acerca más a -1, es importador neto. Este indicador también se utiliza como una aproximación de ventaja comparativa.



en 2000 a un valor de 0,63 en 2020. El rango promedio de los últimos 21 años se ubicó en 0,53, lo que indica que el país tiene mayores ventajas comparativas en la producción de este grupo de mercancías.

Al calcular el indicador para cada uno de los subgrupos de bienes que conforman el grupo de Alimentos Elaborados, se aprecia que, en lo correspondiente al Camarón elaborado, la balanza comercial relativa es igual a 1, lo que significa que el país sólo exporta, y no importa, este subgrupo.

Gráfico 14. Balanza comercial relativa – Alimentos Elaborados
Período 2000-2020



Fuente: BCE

En el caso del subgrupo de Pescado preparado o en conserva, el promedio del indicador de la balanza comercial relativa para el período 2000-2020 se ubicó en 0,8, resultado que da cuenta de que el país es un exportador neto en este subgrupo em incluso, en los bienios 2000-2001 y 2005-2006, el indicador se ubicó cercano al valor de 1.

El indicador del subgrupo de Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería se ha mantenido en promedio en el período analizado alrededor de 0,5, lo cual refleja que el país es un exportador neto en estos productos.

En el subgrupo de Aceites y grasas, el resultado promedio del indicador de la balanza comercial relativa del período analizado fue positivo, con un valor de 0,2. Si bien, a inicios del 2000, el indicador fue negativo en -0,2, mostró una mejoría al presentar una tendencia creciente entre los años 2005 y 2016, comportamiento que se revierte entre 2017 y 2020, cuando el indicador disminuyó y se ubicó en 0,1 en 2020. El comportamiento en este rubro refleja que el país podría trabajar en este grupo de bienes para mejorar su

posición competitiva y consolidarse como exportador neto.

Respecto al indicador de la balanza comercial relativa del subgrupo de Azúcar, su comportamiento es irregular, presentando períodos en los cuales su resultado es positivo, fluctuando entre 0 y 0,5 (años 2000-2009), y otros cuyo resultado es negativo (años 2010 a 2015 y 2017 a 2020). El promedio del indicador del período 2000-2020 es cercano a 0 (0,07).

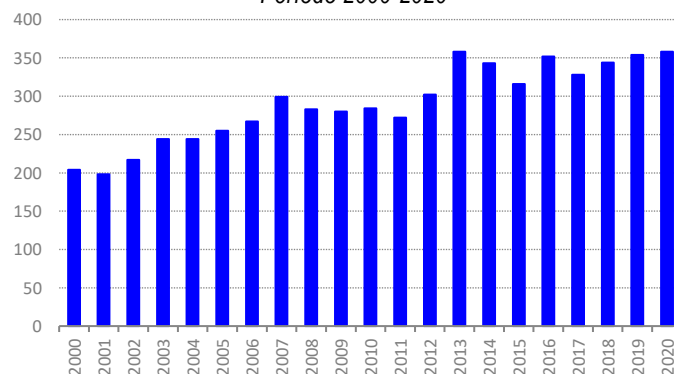
Por su parte, el promedio del indicador de la balanza comercial relativa del subgrupo de Otros productos alimenticios se ubicó cercano a 0 durante el período 2000-2020.

Los indicadores de la balanza comercial relativa de los subgrupos de Productos lácteos elaborados; Bebidas; Productos de molinería; y, Carne y productos de la carne mostraron trayectorias promedio negativas durante dicho período: de -0,6, -0,4, -0,8 y -0,8, respectivamente. Estos resultados negativos dan cuenta de que el país es un importador neto en estos grupos de bienes, pues tiene menores ventajas comparativas en la producción de los mismos.

Número de partidas exportadas

Durante el período 2000-2020, el número de partidas arancelarias⁶ que Ecuador exporta al mundo en el grupo de Alimentos Elaborados se incrementó, al pasar de 204 en 2000 a 358 en 2020; es decir, un aumento de 154 partidas exportadas. Los años de mayor aumento en el número de partidas fueron 2003, 2007, 2013 y 2016, en los cuales se alcanzaron 244, 299, 358 y 352 partidas, respectivamente. En promedio, en los últimos 21 años, el número de partidas exportadas fue de alrededor de 291 partidas, con un incremento promedio anual de 3,1%.

Gráfico 15. Número de partidas exportadas – Alimentos Elaborados
Período 2000-2020



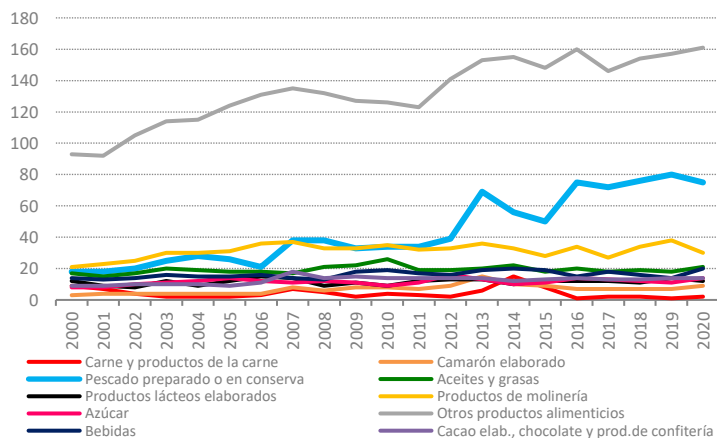
Fuente: BCE

⁶ A nivel 4 de partida arancelaria.



Al examinar el número de partidas exportadas por subgrupo de bienes que conforman el grupo de Alimenticios Elaborados, se aprecia que, en promedio del período 2000-2020, el 45,8% de las partidas se concentró en el subgrupo de Otros productos alimenticios (133 partidas), seguido a continuación del subgrupo de Pescado preparado o en conserva, con el 15,2% (44 partidas), y el subgrupo de Productos de molinería con el 10,8% (31 partidas). Los subgrupos de Aceites y grasas; Bebidas; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; y Azúcar aglutinan el 6,6% (19 partidas), 5,6% (16 partidas), 4,3% (13 partidas) y 4,0% (12 partidas), respectivamente. Finalmente, Productos lácteos elaborados; Camarón elaborado; y, Carnes y productos de la carne representaron el 3,9% (11 partidas), 2,4% (7 partidas) y 1,5% (4 partidas), en su orden.

Gráfico 16. Número de partidas exportadas por subgrupo de Alimenticios Elaborados
Período 2000-2020



Fuente: BCE

El comportamiento de las trayectorias del número de partidas exportadas da cuenta de un mayor dinamismo en los subgrupos de Otros productos alimenticios y de Pescado preparado o en conserva.

Alimenticios Elaborados: empleo y encadenamientos

En base a los resultados de la Matriz Insumo-Producto (MIP) del 2019⁷, los productos clasificados en el grupo de Alimenticios

⁷ La Matriz Insumo-Producto es una herramienta analítica de la Contabilidad Nacional que permite conocer las dinámicas de cada una de las industrias que forman parte de la economía ecuatoriana y cómo estas impactan en la producción, materias primas, remuneraciones, entre otros indicadores. Además, permite determinar los sectores de la economía y cuál es su papel (base, clave, motor e isla) en función de los encadenamientos productivos hacia adelante y hacia atrás.

Elaborados generaron 242.408 puestos de trabajo en el 2019, representando el 3,1% del empleo total de las actividades económicas del país. Los subgrupos de Productos de molinería y Camarón elaborado generaron en conjunto 105.473 plazas de trabajo, equivalentes al 0,9% y 0,5% del empleo total, respectivamente. Por su parte, el subgrupo de Carne y productos de la carne dio empleo a 31.765 personas (0,4%), y los subgrupos de Pescado preparado o en conserva, Bebidas y Productos lácteos elaborados ocuparon a 22.915 personas (0,3%), 22.642 trabajadores (0,3%) y 20.690 empleados (0,3%), en su orden. Por último, los subgrupos de Otros productos alimenticios; Aceites y grasas; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; y, Azúcar generaron, en su orden, las siguientes plazas de trabajo: 13.856 (0,2%), 9.293 (0,1%), 9.275 (0,1%) y 6.499 (0,1%).

Respecto a la clasificación sectorial de la economía mediante el análisis de la MIP 2019, que permite determinar cuál es su papel (base, clave, motor e isla) en función de los encadenamientos productivos totales hacia adelante y hacia atrás, se observa que al ubicar los productos examinados en este Boletín en los diferentes sectores considerados en la MIP, los subgrupos de los Alimenticios Elaborados se clasifican como sectores isla y motor.

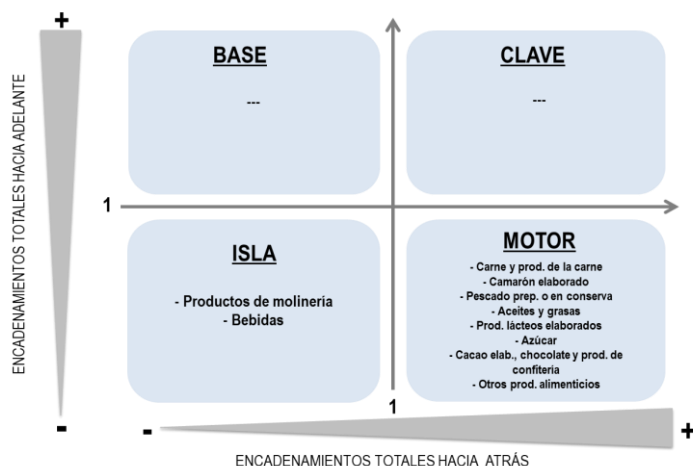
Tal como se aprecia en el siguiente gráfico, como sectores isla dentro de la economía ecuatoriana, es decir aquellos que sus encadenamientos hacia adelante y hacia atrás son < 1 , se encuentran los subgrupos de Productos de molinería y Bebidas.

En la clasificación de sectores motor, es decir aquellos cuyos encadenamientos hacia adelante y hacia atrás son > 1 , pues comprenden industrias que agregan cadenas de valor⁸, se ubicaron los subgrupos de Carne y productos de la carne; Camarón elaborado; Pescado preparado o en conserva; Aceites y grasas; Productos lácteos elaborados; Azúcar; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; y, Otros productos alimenticios.

⁸ Son sectores que requieren grandes cantidades de insumos y proveen pocos insumos al resto de sectores.



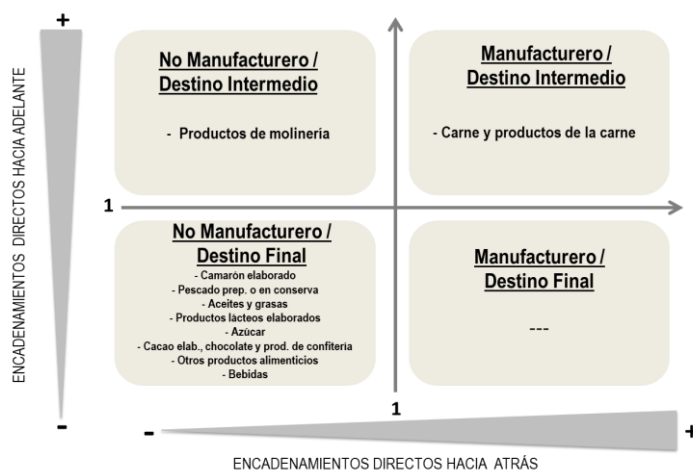
Gráfico 17. Clasificación sectorial – Alimenticios Elaborados Encadenamientos Totales



Fuente: MIP 2019, BCE

En cuanto a la clasificación sectorial en función de los encadenamientos directos, los resultados de la MIP 2019 muestran que, dentro de la categoría de sectores no manufactureros con destino intermedio, se ubicó el subgrupo de Productos de molinería. En esta categoría, se encuentran industrias cuya producción se destina principalmente a la utilización intermedia y su demanda de insumos es baja.

Gráfico 18. Clasificación sectorial – Alimenticios Elaborados Encadenamientos Directos



Fuente: MIP 2019, BCE

En la categoría de sectores manufactureros con destino intermedio, se clasificó al subgrupo de Carne y productos de la carne. Las empresas que se incluyen en esta categorización demandan y ofrecen grandes cantidades de insumos intermedios, siendo paso obligado de flujos interindustriales de la economía.

Respecto a la categoría de sectores no manufactureros con destino final (industrias que no compran significativamente a las demás ni les venden sus insumos), se localizaron los subgrupos de Camarón elaborado; Pescado preparado o en conserva; Aceites y grasas; Productos lácteos elaborados; Azúcar; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; Otros productos alimenticios; y, Bebidas.

Comentarios finales

Los resultados que se presentan en esta entrega del Boletín de Competitividad del Comercio Exterior dan cuenta del dinamismo comercial que ha experimentado el grupo de bienes clasificados como Alimenticios Elaborados en los últimos 21 años.

Las exportaciones de este grupo de productos experimentaron un crecimiento promedio anual de 9,6% en su valor, mismo que fue resultante de aumentos tanto en su volumen como en su valor unitario. En este grupo, destaca la participación del subgrupo de Camarón elaborado, que en promedio fue del 40,5% para el período 2000-2020.

En lo relativo a las importaciones, también registraron una tendencia creciente: en el período analizado, crecieron, en promedio, a un ritmo anual de 12,4% en su valor, explicado por aumentos tanto en el volumen como en los precios internacionales.

Este comportamiento del comercio internacional del grupo de Alimenticios Elaborados determinó un saldo comercial positivo para todo el período 2000-2020, con lo cual la tasa de cobertura del comercio de este grupo de bienes es positiva, al generar mayores entradas de divisas por concepto de las exportaciones y colocar a la balanza comercial relativa en una posición exportadora neta de los bienes Alimenticios Elaborados.

En cuanto a la generación de empleo, al 2019, el grupo de Alimenticios Elaborados representó el 3,1% del total de empleo, equivalente a 105.473 plazas de trabajo en el país.

Finalmente, en función de los encadenamientos productivos totales, los subgrupos de Productos de molinería y Bebidas se ubican como sectores isla de la economía, mientras que los subgrupos Carne y productos de la carne; Camarón elaborado; Pescado preparado o en conserva; Aceites y grasas; Productos lácteos elaborados; Azúcar; Cacao elaborado, chocolate y productos de confitería; y, Otros productos alimenticios se clasifican como sectores motores de la economía.